

# ID-58699 IGNACIO

## RESUMEN PROFESIONAL

Experimentado Asesor Inmobiliario aportando habilidades probadas en la negociación, preparación y finalización de acuerdos comerciales. Un profesional de campo meticuloso, bien organizado y decisivo, experto en cultivar y profundizar las relaciones productivas con los propietarios, las empresas y los representantes de las agencias. Listo para aportar conocimientos y habilidades a un rol desafiante con potencial para el avance y el éxito profesional a largo plazo.

## FORMACIÓN

Licenciado Empresariales. UPV  
Universidad del País Vasco - Bilbao

M.B.A.  
Eseune Business School - Vizcaya

A.P.I. (Agente de la Propiedad Inmobiliaria)  
Ministerio de Fomento - Madrid

## HISTORIAL LABORAL

Asesor Inmobiliario, 07/2016 - Actual  
Autónomo - Bilbao

- Captación y valoración de inmuebles y organización de visitas.
- Asesoramiento personalizado al cliente e información legal sobre la propiedad en venta o alquiler.
- Supervisión de las actividades publicitarias en los inmuebles a disposición.
- Realización de distintos estudios de mercado aplicados al sector.
- Asistencia a ferias, eventos y presentaciones.
- Gestión de plataformas inmobiliarias y bases de datos.
- Atención postventa y gestión de incidencias.
- Intermediación entre compradores y vendedores, arrendadores y arrendatarios.
- Se encargó de la financiación de adquisiciones de propiedades y tasó el precio de las propiedades.
- Intermedió en negociaciones entre compradores y vendedores en torno a los precios de las propiedades y el cierre de acuerdos.
- Inspección de pisos y propiedades en general para identificar problemas y subsanarlos a la mayor.
- Tasación de bienes residenciales.
- Preparación de informes y documentos básicos como mandatos, contratos de arrendamiento, contratos de arras, etc.



## CONTACTO

📍 48930, Getxo (Vizcaya), PV

📅 01 de agosto de 1973

🔒 Casado

## APTITUDES

- Empatía y comunicación
- Conocimiento del mercado inmobiliario
- Compañerismo y trabajo en equipo
- Organización y planificación
- Conocimientos de ofimática: Word, Excel, Power Point,...
- Iniciativa y autonomía
- Elevada capacidad de análisis

## IDIOMAS

**Español:** Idioma nativo

**Inglés:** C1  
Avanzado

**Euskera:** B1  
Intermedio

**Banca de Empresas y Particulares, 03/2011 - 06/2016**

**Banco Santander - Vizcaya**

- Proactividad y atención cuidada al cliente para la consecución de los objetivos marcados.
- Realización de actividades de marketing para captar nuevos clientes.
- Realización del proceso de evaluación de riesgos y solvencia.

**Director Oficina , 03/2007 - 03/2011**

**Banesto - Vizcaya**

- Apertura de nueva oficina bancaria.
- Establecimiento de objetivos y supervisión del rendimiento.
- Realización de actividades de marketing para captar nuevos clientes.
- Atención y asesoramiento al cliente.
- Realización del proceso de evaluación de riesgos y solvencia.

**Banca de Empresas , 08/2006 - 03/2007**

**Banco Gallego - Vizcaya**

- Apertura de nueva oficina bancaria.
- Proactividad y atención cuidada al cliente para la consecución de los objetivos marcados.
- Realización de actividades de marketing para captar nuevos clientes.

**Banca de Empresas, 06/2001 - 08/2006**

**Bankinter - Vizcaya**

- Apertura de nueva oficina bancaria.
  - Proactividad y atención cuidada al cliente para la consecución de los objetivos marcados.
  - Realización de actividades de marketing para captar nuevos clientes.
-