

**ID-50313**

33209 Gijón, Asturias  
17 de julio de 1978



Amplia experiencia en la organización de empresa y experto en negociación (clientes, proveedores y personal).

Mi alto compromiso organizativo, la búsqueda de oportunidades y la resolución diaria de incidencias son mis principales características en el ámbito profesional.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

- 2018-Actualidad      Key Account Manager en Apis**
- Elaboración de planes de cuenta y presupuestos e inversión en los clientes. Seguimiento de los mismos.
  - Elaboración de plan promocional de las cuentas.
  - Nuevas incorporaciones a surtido, referenciación.
  - Ampliación de cartera de clientes y búsqueda de nuevas oportunidades de negocio.
  - Seguimiento y análisis de ventas y rentabilidad en las cuentas.
  - Resolución de incidencias en coordinación con dpto. de logística y administración.
  - Coordinación con fábrica para elaboración de productos de MDD.
- 2017-2018      Responsable Comercial en Compagnie Fruitiere**
- Comercialización mayorista de alimentación en clientes de la zona norte.
  - Atención al cliente, creación de cartera comercial y mantenimiento de la misma.
  - Coordinación con los demás departamentos de la delegación, almacén, calidad, administración, etc.
  - Gestión comercial directa de GGCC, negociación de plantillas comerciales anuales, gestión y resolución de incidencias, etc.
- 2016 – 2017      Responsable de Venta externa en Alimentos El Arco**
- Prospección de nuevos clientes para la captación en venta externa para cadena de supermercados.
  - Mantenimiento de cartera de clientes, valoración de la rentabilidad de los mismos, toma de decisiones en la continuidad o no de la relación comercial.
  - Coordinación con la plataforma para un servicio óptimo a los clientes.
  - Negociación de plantillas de condiciones con clientes potenciales.
  - Localización para nuevos emplazamientos de tiendas propias de la cadena y búsqueda de franquiciados.
- 2016 - 2016      Responsable Comercial en Compagnie Fruitiere**
- Comercialización mayorista de alimentación en clientes de la zona norte.
  - Atención al cliente, creación de cartera comercial y mantenimiento de la misma.
  - Coordinación con los demás departamentos de la delegación, almacén, calidad, administración, etc.
- 2014 - 2016      Responsable de Logística en International Auction Group**
- Gestión de la logística de la empresa en los distintos proyectos de la zona norte.
  - Identificación y notificación de activos de empresas para su posterior venta mediante subasta online.
  - Coordinación entre clientes y empresas de servicios auxiliares para la correcta retirada de material en tiempo y forma. Negociación con dichas empresas para la optimización de costes a los clientes.
  - Atención al cliente en la coordinación de visitas organizadas a los proyectos para la supervisión de los activos.
  - Resolución de incidencias.

2013 - 2014

**Gerente. Director Comercial en La Comanda Alimentación**

- Puesta en marcha y creación de empresa dedicada al suministro de alimentación al canal HORECA.
- Creación y ampliación de cartera de clientes.
- Búsqueda de proveedores y negociación de condiciones (precios, plazos de pago, etc).
- Búsqueda y consecución de financiación con entidades bancarias.
- Selección y gestión de personal (ámbito comercial, administración y logística).
- Negociación con empresas de transporte.
- Control de cobros. Gestión y seguimiento diario de clientes.

2007 - 2013

**Adjunto a la dirección y jefe de compras en Frutas y Hortalizas Gayo**

• **Adjunto a la dirección:**

- Creación, apertura y dirección de un nuevo centro de negocio.
- Búsqueda y organización de nuevo emplazamiento para la estructura empresarial.
- Selección y gestión de recursos humanos.
- Apertura de nueva cartera de clientes.
- Búsqueda de proveedores y negociación de precios y condiciones.
- Contratación de empresas de transporte para el suministro de productos.
- Gestión de la logística.
- Coordinación de los centros de trabajo para optimizar costes y mejorar los procesos.

• **Jefe de Compras:**

- Negociación diaria de precios y condiciones para toda la compañía.

2002 - 2007

**Director Comercial y Administración en Frutas y Hortalizas Gayo**

• **Administración**

- Facturación diaria.
- Control de cobros a clientes.
- Supervisión de cuentas. Análisis y evaluación de contabilidad.

• **Comercial:**

- Conocimiento de todos los canales de venta de la empresa.
- Venta telefónica y visita a clientes.

• **Organización y gestión de empresa:**

- Implantación comercial y estructural de nuevos canales de venta y reorganización estratégica.
- Implementación de procesos de control y calidad de la empresa.

• **Director Comercial:**

- Control de todos los canales de venta de la empresa.
- Gestión del equipo comercial (17 personas a mi cargo) y coordinación interdepartamental.
- Ampliación de cartera de clientes con grandes cuentas. Negociación directa con compradores de centrales de compras.
- Propuesta comercial para inversión económica en procesos de mejora en la estrategia comercial de la empresa.
- Creación y optimización de una nueva línea de negocio para ampliar la cartera de clientes (incluida la creación de un nuevo departamento comercial y de logística).
- Dirección de la expansión empresarial a provincias limítrofes.

1996 - 2002

**Mozo de Almacén en Frutas y Hortalizas Gayo**

- Compaginando con los estudios superiores, realizo tareas propias de mozo de almacén y reparto adquiriendo conocimientos sobre los aspectos básicos de una empresa en periodos vacacionales y fines de semana.

## FORMACIÓN ACADÉMICA

1999-2001

**Técnico Superior en Administración y Finanzas**

Centro de Estudios Arsenio Toral (Gijón)

## OFIMÁTICA

Microsoft Office: Nivel usuario.

Pick: Avanzado. Facturación, compras, logística, control de ventas por clientes, etc.

## OTROS DATOS DE INTERÉS

Carácter extrovertido y con orientación a nuevos retos. Habitado al trabajo en equipo, poseo gran capacidad de trabajo, aprendizaje y adaptación. Facilidad de coordinación entre departamentos de una misma empresa. Empatía con clientes y proveedores

Permiso de conducir B1. Vehículo propio.