



PERFIL

Profesional con mas de 25 años de experiencia en el mundo comercial.

Persona de perfil plenamente orientado al cliente y a su satisfacción, por supuesto sin olvidar el cumplimiento de los objetivos de la compañía.

Facilidad de empatizar con cualquier interlocutor y gran compañero que trabaja en equipo para el bien común de la empresa.

Alta capacidad resolutive.

Estoy en aprendizaje continuo. Ganas de crecer siempre y con adaptación a los posibles cambios.

APTITUDES

Persona Empática
Fidelización
Resolutiva
Facilidad de conversación
Trabajo en Equipo
Negociación
Resiliente



CARLOS G.

GESTOR COMERCIAL

POSICION ACTUAL



Ene 2021-Actual: **Gestor Comercial en CERVEZAS GRAN VIA.**

Desarrollar y ejecutar la estrategia comercial de la compañía.
Captación, negociación de nuevos clientes.
Tramitación de las nuevas instalaciones.
Gestión y Seguimiento de Servicio Técnico.
CRM. Gestión y Mantenimiento de la herramienta.
Formación y acompañamientos apoyando a los Distribuidores y a sus fuerzas de ventas en Madrid, Salamanca y Zamora.

EXPERIENCIA LABORAL PREVIA



2018-2021: Comercial HOSTELERIA en DISTRIBUCIONES PEÑA (DISPEDISA) PARA CERVEZAS MAHOU (CONCESIONARIO OFICIAL)



2017-2018: Comercial HOSTELERIA en DISBESA.



2016-2017: Ejecutivo de cuentas Senior en Madrid de CONVERSIA CONSULTING GROUP. (GRUPO HFL)

2015-2016: Comercial HORECA en BODEGAS INTEUS.



2011-2015: Administración, Fidelización y Atención al Cliente en Pozuelo Pádel Club



2008-2010: Comercial HORECA en NOMADA CATERING

2008: Comercial en EXPOCASA.COM

2007-2008: Comercial en VODAFONE EMPRESAS



1993-2007: Vendedor Sector del Lujo en LEVI'S, ARMANI y LOEWE

FORMACION ACADEMICA

- Curso MERCHANDISING Y ANIMACIÓN EN EL PDV (110h). EuroInnova Business School. (2020)
- Curso PROMOCIONES COMERCIALES EN EL PDV Y ON LINE (100h). EuroInnova Business School. (2020)
- Cursos de VENTAS en Conversia Consulting Group. (2016)
- Cursos VENTAS en Vodafone España. (2007)
- Curso de ASESOR COMERCIAL impartido por Sales Hunters. (2005)
- Curso "UN TRATO DIFERENTE" impartido por Loewe. (2004)
- Curso OFFICE 2000 Academia Ripollés. (2000)
- Curso VENTAS Y MERCHANDISING realizado por Levi's. (1994)
- BACHILLERATO en el Instituto Bachiller Salvador Dalí