

Fecha de nacimiento
27/8/1978

Género
Hombre

Licencia de conducir
B

EXPERIENCIA LABORAL

AGENTE COMERCIAL

mar. 2022 - Presente

DISTRIBUIDOR SAN MAMES, SANTANDER

Distribuidor de productos de alimentacion y bebidas. Gestionar y ampliar la cartera de clientes en la región de Santander para productos alimenticios y bebidas. Negociar y cerrar acuerdos comerciales con minoristas y distribuidores locales. Realizar visitas periódicas a clientes para fortalecer relaciones comerciales y detectar nuevas oportunidades de negocio.

Jefe de sector

jul. 2018 - mar. 2022

Lácteas del Jarama, SANTANDER

Coordinación de actividades para alcanzar las metas comerciales establecidas. Coordinación y supervisión del personal del área comercial. Establecimiento y mantenimiento de relaciones con proveedores y distribuidores. Identificación de nuevas oportunidades comerciales. Descripción general de la empresa: Fabricante de productos lácteos Gestión cartera clientes incrementando en referencias y clientes nuevos Gestión de cobros seguimiento cliente Reporte diario y programación de trabajo

ene. 2016 - abr. 2018

HORNO DE LA ABUELA, SANTANDER

Fabricante de productos lácteos Planificación y supervisión del plan general, los objetivos y el calendario de proyectos. Gestión de ventas directas en productos alimentarios y bebidas. Captación distribuidores y mantenimiento de la cartera existente canal horeca tienda tradicional e hipermercado Introducción de referencias nuevas e identificación de necesidades del cliente Cobros diarios y presentación de productos Enfoque en objetivos Habilidades organizativas y de planificación

Responsable Comercial

ene. 2007 - 2015

DISTRIBUCIONES TORRES DE JESUS, Madrid

Empresa de productos Alimentación vinos licores Descripción general de la empresa: Fabricante de cerveza y distribuidor de productos alimentación y bebidas para el canal horeca hoteles tienda retail hipermercado y distribuidores Apertura de clientes nuevos y mantenimiento de la cartera existente Gestión de de cobros y facturación Introducción de referencias y seguimiento de pedido Facturación y cobros y desarrollo de grandes cuentas como distribuidores como (MEDINA, BENCAR CASA ROJAS Y HIPER VECINO)

Responsable Comercial Canal Horeca

dic. 1999 - ene. 2007

ALCAMAR

Fabricante de cerveza y distribuidor de productos alimentación y bebidas para el canal horeca hoteles tienda retail hipermercado y distribuidores Descripción general de la empresa: DISTRIBUIDOR DE VINOS ALIMENTACION GOURMET En dependencia del Director General, implantar las políticas y acciones comerciales necesarias para el desarrollo y crecimiento empresa Gestión equipo comercial Captación, negociación, fidelización y seguimiento de grandes cuentas Consecución de objetivos

HABILIDADES

habilidades organizativas

Coordinación

Habilidades sociales

Pensamiento estratégico

productos alimenticios

cartera de clientes

enseñanza

facturación

Gestión de ventas

HORNO

identificar oportunidades

nuevas oportunidades de
negocio

Planificación

productos lácteos

relaciones comerciales

Gestión de conflictos

VENTAS

VINOS

Microsoft Excel

CURSOS

TECNICAS DE VENTAS: VENTAS jun. 2001

Secretariado Internacional - Presente

Certificación en Microsoft Excel - Presente

IDIOMAS

Spanish

EDUCACIÓN

B.U.P y C.O.U.: curso de dirección de; empresa - Presente

Instituto de enseñanza secundaria "Joaquín Turina", Madrid