

CARLOS GÓMEZ

GESTOR COMERCIAL (B2B/B2C)

Granollers, Barcelona | carlosgomezgavin@gmail.com | +34 696229470



RESUMEN PROFESIONAL

Comercial B2B/B2C con 6+ años impulsando captación, negociación y cierre. Especialista en apertura y desarrollo de cuentas, crecimiento de cartera y fidelización, con objetivos superados y trabajo por KPIs. Gestión de oportunidades y previsión de ventas (forecast) para priorizar acciones y asegurar resultados. Aporto visión 360º por experiencia en compras internacionales (UE/China), mejorando márgenes, plazos y condiciones, anticipando roturas y garantizando disponibilidad. Perfil orientado a resultados, cliente y rentabilidad, y enfoque en relaciones a largo plazo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Gestor Comercial, Pimpollo Fruits

Enero 2024 - Febrero 2025

- Negociación de precios, condiciones de entrega y márgenes con nuevos y actuales clientes, optimizando rentabilidad.
- Gestión y coordinación de un equipo de 3 personas, con seguimiento de objetivos e indicadores de rendimiento (KPIs).
- Expansión de la cartera comercial, incorporando empresas, distribuidores y comercios locales estratégicos.
- Gestión y fidelización de clientes clave, garantizando continuidad y relaciones a largo plazo.
- Análisis y reportes de actividad comercial, seguimiento de oportunidades comerciales y forecast de ventas.

Técnico de Compras, Leds C4

Septiembre 2022 - Febrero 2024

- Negociación con proveedores nacionales e internacionales, habilidades transferibles a cierres comerciales.
- Gestión integral de pedidos, control de stock e inventarios, y coordinación de importaciones desde China y Europa.
- Colaboración con otros departamentos en la planificación de suministros para garantizar disponibilidad y plazos.

Técnico de Compras, Dara Pharmaceutical

Octubre 2020 - Septiembre 2022

- Negociación de precios, plazos y condiciones con proveedores nacionales e internacionales, reforzando competencias aplicables a cierres comerciales.
- Gestión de pedidos, inventarios y coordinación con logística para garantizar disponibilidad de producto.
- Reducción de costes y soporte a equipos comerciales y de proyectos en planificación de suministros.

Ventas Internas, SHV Energy

Enero 2019 - Octubre 2020

- Captación y gestión de clientes, con incremento de cartera y retención.
- Generación de leads vía llamadas y herramientas digitales; seguimiento de oportunidades en CRM.
- Renegociaciones con clientes activos y resolución de incidencias.
- Cumplimiento de objetivos de ventas mensuales y seguimiento de KPIs comerciales.

Gestor de Ventas, Pimpollo Fruits

Enero 2015 - Enero 2019

- Aumento en torno al 10-15% de ventas mediante estrategias de captación y fidelización.
- Gestioné relaciones con clientes clave, asegurando su fidelización y expansión de cuentas estratégicas.
- Análisis de mercado y elaboración de informes para optimizar pricing y surtido.
- Gestión de rutas y planificación semanal de visitas, optimizando tiempo y frecuencia de contacto.

EXPERIENCIA ADICIONAL INTERNACIONAL

Voluntariado Internacional

Marzo 2025 - Julio 2025

- Enseñanza de inglés y actividades con niños; habilidades de comunicación intercultural en entornos diversos.

Asistente de eventos, Incognitus Australia

Junio 2014 - Diciembre 2014

- Organización logística de eventos; coordinación con proveedores y equipos en campo.

EDUCACIÓN

Grado universitario en Marketing e Investigación de Mercados, UOC

(en curso, finalización prevista 2026)

Ciclo superior en Gestión de ventas, IES Carles Vallbona

(2015/2017)

Ciclo medio en Comercio y Marketing, IES Carles Vallbona

(2013/2014)

COMPETENCIAS CLAVE

- **Ventas:** Negociación · Prospección · Cualificación · Venta consultiva · Cierre · Gestión de cuentas · Fidelización · Desarrollo de cartera · Seguimiento de oportunidades · Forecast · KPIs
- **Herramientas:** CRM (Salesforce/HubSpot) · ERP (SAP/Navision) · Excel avanzado
- **Compras:** Negociación de condiciones y márgenes · Análisis de costes · Evaluación de proveedores · Importaciones

IDIOMAS

- **Español:** Nativo
- **Catalán:** Nativo
- **Inglés:** B2

EXTRAS

- Disponibilidad inmediata.
- Carnet de conducir B.
- Flexible para viajar a nivel nacional e internacional.
- Flexibilidad horaria.