



DATOS PERSONALES

F.Nacimiento: 10/6/1976
Dirección: Salteras (41909) Sevilla
Casado, 2 hijos

FORMACIÓN ACADEMICA

- 2000-2001** Diplomatura en Ciencias Empresariales
Universidad Carlos III De Madrid (**2º curso**) Campus Getafe
- 1995.1999** Diplomado en Gestión y Administración Pública
Universidad Carlos III de Madrid (Campus Getafe)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Certificación(Asesment) como Jefe de Ventas de Seat por la consultora Nexe
 - Cursos de Tecnicas de ventas y Gestion de Equipos impartido por Seat España
 - Curso avanzado de productos financieros, fiscalidad y venta a empresas a traves de Seat España impartido por la consultora Nexe.
- INFORMATICA:**
- Nivel usuario paquete Office,word,excel,access
 - Manejo del CRM de Imaweb
 - Manejo del DMS(Datadealer)

IDIOMAS

Ingles: Nivel medio en escritura, lectura y comprensión

EXPERIENCIA LABORAL

Ene 19- Actualidad: Responsable comercial de Flotas/Empresas (VVEE) del concesionario Seat, **Caysa Movil SL**, Alcanzar los objetivos de ventas marcados,captación y consolidación de clientes, gestionar cuentas, bbdd y leads, realizar informes de gestión, seguimiento y cierre comercial

Nov 2015 - Ene 19 : Jefe de Ventas en **Hispalauto S.A.**, establecer los objetivos de ventas para el equipo y analizar sus resultados. Fijar un objetivo interno dentro de la empresa para lograr un resultado del dpto de VN, establecer planes de acción para lograr la maxima puntuación en la

experiencia del cliente, (consecución de objetivos anuales marcados (506 uds en 2016:106%, 620 uds en 2017: 110% , 693 vhs en 2018 123%))

Jun 2008 - Nov 2015: Asesor Comercial en **Hispalauto, S.A.** (Conces. Oficial Seat): gestión y venta de vehículos, especializado en Ventas Especiales / Flotas: renting, empresa, taxi, autoescuela,etc., consiguiendo acuerdos con las principales compañías de renting (Ald, Northgate, Bansacar, Alphabet, BBVA Autorenting)

Abr 2007 - Jun 2008: Asesor Comercial en **Automares SL** (Concesionario Oficial Peugeot) - Tomares. Gestión y venta de vehículos turismo e industriales.

Feb 2005 - Abr 2007: Asesor Comercial en **Hispalauto, S.A.** (Concesionario Oficial Seat) cambio de trabajo por traslado de residencia continuando como asesor comercial en concesionario oficial Seat ejerciendo las labores de gestión y venta de vehículos nuevos y usados

Enero 2003 - Febrero 2005: Técnico de ventas en **Sealco,S.A.** (concesionario SEAT). Estuve en una primera etapa en el departamento de V.O.ejerciendo la gestión de venta y tasación de vehículos e incluso durante 6 meses estuve como responsable del departamento; durante el último año pase al departamento de vehículos nuevos por necesidades de la empresa.

Febrero 2002 – Diciembre 2002: Técnico de ventas en **Noblejas Motor,S.A.** (concesionario SEAT). Inicio en el sector de la automoción, departamento de vehículos de ocasión realizando las gestiones de venta y tasación de vehículos.

Marzo 1998 - Diciembre 2001: Oficial Administrativo en **Albatros Logistics, S.A.** (Operador Logístico de **Telefónica Móviles, S.A.**) Encargado de la logística y transporte de Telefonica Moviles a nivel nacional. t. 916654640

HABILIDADES TECNICAS

Me considero una persona con iniciativa y capacidad, resolutiva, proactivo, serio y responsable, emprendedor y con facilidad para trabajar en equipo.

Con vocación por la consecución de objetivos.