

JORDI

FORMACIÓN

- 2017 **CERTIFICAT DE GESTOR COMERCIAL DE VENDES (MF 144728/COMT0411/IF001)**
- 2015 **CERTIFICAT DE PROFESSIONALITAT GESTIÓ DE SERVEIS PER AL CONTROL D'ORGANISMES NOCIUS (SEAG0311)**
- 2015 **CERTIFICAT DE PROFESSIONALITAT DE SERVEIS PER AL CONTROL DE PLAGUES (SEAG0110)**
- 2011 **CERTIFICADO DE MANTENIMIENTO HIGIÉNICO SANITARIO DE INSTALACIONES DE RIESGO POR LEGIONELLA.**
- 2005 **CARNET CUALIFICADO DE APLICACIONES FITOSANITARIOS.**
- 1999 **CARNET CUALIFICADO DE APLICADOR DE TRATAMIENTOS DDD.**
- 1989 **TÍTOL DE BATXILLERAT, I.B. BATXILLERAT Badalona IV.**

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- 2016 – ¿? (Sant Joan Despí)
Gerente de Desarrollo de Ventas en ECOLAB
Gestión de la cartera clientes, actualización de los nuevos productos y sistemas establecidos por el I+D+I, crecimiento de la cartera de clientes, realización, seguimiento y cierre de los presupuestos realizados, gestión y mantenimiento de grandes cuentas, realizar los informes de calidad a clientes potenciales en cartera.
- 2013 - 2015 (Barcelona).
Responsable técnico comercial Grandes Cuentas en EZSA SANIDAD AMBIENTAL S.L.
Gestión de las cuentas asignadas, implantar las estrategias definidas por la dirección, fidelización de las mismas, realización, seguimiento y cierre de los presupuestos emitidos, gestión de cancelaciones, apertura de negocio y organización con el director comercial.
- 2010 - 2012 (Barcelona).
Supervisor comercial en RENTOKIL INITIAL ESPAÑA S.A.
Gestión, control, liderar el equipo comercial. Selección, formación y entrenamiento, motivación y desarrollo nuevas incorporaciones de personal. Control de calidad a clientes potenciales de cartera.
- 2003-2009 (Barcelona).
Comercial de Tratamientos DDD en RENTOKIL INITIAL ESPAÑA S.A.
Gestión de cartera clientes, actualización de los nuevos productos y sistemas establecidos por el I+D+I, ampliación de cartera de clientes, gestión de grandes cuentas, formación nuevas incorporaciones, creación de informes.

- 1997-2003 (Barcelona).

Técnico Aplicador de tratamientos DDD en RENTOKIL INITIAL ESPAÑA S.A.

Gestión cartera clientes, aplicación de tratamientos especializados de termitas, carcoma, palomas, gaviotas, tratamientos de legionela.

OTROS DATOS DE INTERÉS

Incorporación inmediata y disponibilidad horaria total.

Disponibilidad para viajar.

Vehículo propio.

Informática nivel usuario alto en paquete Microsoft Office, Internet, programas de gestión de ventas.

Cursos internos de Sales Manager.