



ID-59508
Carlos

GESTOR COMERCIAL

Datos personales

Competencias

Análisis de datos

Experiencia en el sector de ventas

Consecución de objetivos

Gestor en ventas

Relaciones con los clientes

Microsoft Office

CRM

Idiomas

Inglés

Perfil profesional

Gestor Comercial con más de 6 años de experiencia en el sector HORECA, enfocado en los resultados y en la ejecución brillante.

Experiencia laboral

Business Manager, Bacardi, Santander

SEPTIEMBRE 2021 – PRESENTE

- Gestión de cuentas clave de hostelería y presupuestos.
- Creación de planes de negocio ad hoc para cada cliente.
- Posicionamiento estratégico de marcas.
- Análisis financiero de activaciones de marca.

Field Sales Executive, Diageo, Asturias-León

ABRIL 2017 – JULIO 2021

- Gestión de cartera de clientes y presupuestos
- Posicionamiento estratégico de marcas
- Apoyo al canal Off Trade
- Acompañamiento y formación a distribuidores

Promotor Comercial, Heineken, Asturias-León

JULIO 2016 – ABRIL 2017

- Gestión de cartera de clientes
- Posicionamiento estratégico: Captación y fidelización de clientes
- Salidas de acompañamiento con mayoristas

Tour Manager, Rebel Bingo Spain, Área Norte

MARZO 2014 – JUNIO 2016

- Negociación con salas de eventos
- Gestión de equipos comerciales
- Negociación con Sponsor

Student Brand Manager, Red Bull, León

NOVIEMBRE 2009 – JUNIO 2016

- Gestión de cartera de clientes
- Coordinación de equipo de Sampling
- Gestión y producción de eventos de marca (Team Manager)
- Ejecución de planes estratégicos On Trade en exclusiva a público universitario

Formación

Grado Ciencias de la Actividad Física y del Deporte, Universidad de León

2017