



49139 - David Barea.

Edad: 37 años

Provincia: Madrid

Formacion Académica

Reglada

Relaciones laborales (Diplomatura)
2003 - 2007

Masters

Community Mánager

Idiomas

Inglés - Medio

Francés - Bilingüe

Experiencia laboral

Sales Area Manager (Madrid)

Vileda Profesional - Agente comercial - Gran consumo - España
Ubicado en el departamento de Vileda Profesional, perteneciente al grupo Freudenberg.
Gestión de distribuidores y su fuerza de venta en la zona asignada: Madrid, Murcia, Alicante, Castilla la Mancha y Extremadura. B2B
Prospección, visitas, negociación, fidelización y venta en cliente final en el sector Horeca, Health Clinic y General Building Cleaning. B2C
Detectar las necesidades formativas tanto en distribuidor como en cliente final e implementarlas para favorecer la venta y fidelización de los productos de la compañía.
Desarrollo propuestas comerciales a medida.
Seguimiento de acuerdos y su cumplimiento.
Coordinación con los diferentes departamentos comerciales: Marketing, Logística...
Análisis ventas con SAP Analyser.
01/03/2019 - actualidad

Desarrollo de mercado (Ibiza)

Coca-Cola European Partners - Agente comercial - Otros - España
Sales Representative: B2B y B2C.
Gestión directa con la fuerza de venta del distribuidor Bedrinks teniendo bajo mi supervisión tres comerciales.
Desarrollo de los planes de marketing de la compañía, organización de eventos, negociación, captación nuevos clientes y cierre de acuerdos comerciales.
Trato directo con los clientes oro del área de influencia y participación en el lanzamiento nuevos productos y su introducción en el mercado.
Seguimiento del cumplimiento objetivos comerciales. Ampliación de la distribución numérica.
01/10/2014 - 31/12/2018

Promotor vinos y champagne (Ibiza)

Vilavins - Agente comercial - Venta a Detall - España

Promotor vinos, champagne & spirits en el mayor distribuidor de bebidas alcohólicas de Ibiza.

Distribuidor oficial de Moet Hennessy, Torres, Zadibe, Pernod Ricard, Bacardi, Varma, Maxxium, Diageo. Captación, gestión de catas, trato con las marcas. Elaboración de cartas.

Sell out y gestión PDV.

Recuperación cuentas inactivas y fidelización de las mismas.

01/10/2014 - 30/09/2015

Otros datos de interés

- Disponibilidad para viajar
- Disponibilidad Geográfica
- Permiso de conducir