



Isidro G.

"Curioso, motivado y trabajador"

Sevilla



Llevo más de 20 vendiendo fontanería. Me dedico a la visita de obras, empresas instaladoras en fontanería riego, polveros y fontanerías. Con una amplia cartera de clientes, gestionando pedidos, devoluciones y su documentación correspondiente. Me considero organizado y me gusta trabajar en equipo.

COMPETENCIAS

- Experiencia en ventas.
 - Amplio conocimiento en mantenimiento.
 - Carnet de carretillero, Puente Grúa ezt...
 - Permiso de conducir B1
 - Fontanería , frío industrial electricidad y productos químicos.
- Software :** Oracle, Mac, Excel, Word, PowerPoint, Outlook,

EDUCACIÓN



FP2 Electrónica

Santa Maria del Valle



Montador de estructuras Aeronáuticas

M&D Aeroespacial



Obtención de certificado de Cerrajería y apertura

Securtec24

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Sep. 2021 –



Frans Bonhomme

Técnico comercial

Visitamos obras, asesoramos al cliente identificando necesidades, asesorando, demostrando el producto, negociando y cerrando ventas, gestionando la cartera de clientes y asegurando la satisfacción pos-venta

- Prospección y desarrollo de negocio
- Seguimiento pos-venta.
- Conocimiento profundo del producto/servicio y del mercado .

Feb. 2020 – Jun. 2021



Salvador Escoda

Vendedor/Encargado de almacén

- Desempeñaba labores de recepción de mercancía, colocación de la misma, validación en el programa Oracle y comunicación de incidencias.
- Acopio para tramitación de pedidos a clientes y a tiendas.
- Preparación de pedidos, paletización y envío por agencia.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Feb. 2016 – Ene. 2020



Valfont y Valverde e hijos.S.I

venndedor- Encargado de tienda

- *Vendedor de productos de fontanería, sanitarios y mamparas..*
- *Recepción de pedidos, colocación y aprovisionamiento de la tienda.*
- *Realización de presupuestos de obras a particulares y empresas.*

Nov. 2009 – Ene. 2016

Autónomo

Comercial- Valfont- kalon Mantenimiento Industriales y Eligen

- *Comercial con distintas marcas*
- *Captación de nuevos clientes .*
- *Gestión de cartera de clientes propia*

Nov. 2004 – Ene. 2009



L3-Armadillo

Vendedor- Encargado de almacen

- *Desempeñaba labores de Vendedor, recepción de mercancía y colocación de la misma.*
- *Realización de pedidos a los distintos proveedores.*
- *Realización de copia de llaves y de mandos de garage*
- *Cobrar y facturar*

Nov.2000-Ene.2004



Repsol YPF

Vendedor/Encargado de almacen

- *Vendedor de productos de gasoil agrícola y de calefacción.*
- *Distribución de gasoil con flota de camiones.*
- *Facturación*