



ID-65058 JORGE

-Domicilio: C28050. Madrid

-Fecha de nacimiento: 6 de agosto de 1982

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- ASESOR COMERCIAL KÖÖAL SERVICIOS DE ALIMENTACIÓN (Octubre 2023-Actualiad)

FUNCIONES: Asesor Comercial en empresa fabricante de embalaje alimentario dirigido al canal Horeca, colectividades y grandes cuentas, con más de 200 clientes en cartera. Gestión de cartera de clientes, prospección, asesoramiento en productos customizados, negociación de acuerdos y gestión de presupuestos.

- GESTOR DE AREA MAKRO MAYORISTA ESPAÑA (Octubre 2020-Septiembre 2023)

FUNCIONES: Gestor comercial del canal Horeca con cartera de más de 500 clientes dentro de un código postal asignado, zona Chamberí. Venta, asesoramiento, cotización de presupuestos, negociación, gestión de incidencias... Más de 25000 referencias en portfolio.

- DELEGADO COMERCIAL EXCLUSIVAS LA CAPITAL (Septiembre 2019-Septiembre 2020)

FUNCIONES: Venta y distribución de vinos de varias bodegas asociadas en el canal Horeca en Madrid capital. Gestión de amplia cartera de clientes en zona centro de la ciudad. Mantenimiento y ampliación de cartera, elaboración de acuerdos y presupuestos, negociación. Cata y presentación de productos.

- RESPONSABLE COMERCIAL MERCADO NACIONAL. COTO PELAYO S.L. (Septiembre 2018-Junio 2019)

FUNCIONES: Responsable de la gestión de varias bodegas vinícolas a nivel nacional tanto en canal Horeca como en distribución. Venta directa, negociación con distribuidores, organización de eventos como catas y presentaciones de los vinos, control de stock, captación de nuevos clientes y elaboración de presupuestos.

- GESTOR COMERCIAL/ DELEGADO COMERCIAL.INDUSTRIAS CARNICAS TELLO (Abril 2013-Agosto 2018)

FUNCIONES: Gestor comercial en hostelería, canal tradicional de alimentación, distribuidores regionales y canal moderno tanto nacional como regional. Responsable de las provincias de Toledo, Ciudad Real y zona centro y sur de Madrid. Mantenimiento de amplia cartera de clientes, captación de clientes nuevos, resolución de incidencias, negociación, implantación de innovaciones y manejo de presupuestos.

-DELEGADO COMERCIAL. CERVEZAS SAGRA. (Agosto 2011- Abril 2013)

FUNCIONES: Representante comercial de la marca. Venta de los productos con distribución. Apoyo comercial a los distribuidores a nivel nacional, captación de nuevos distribuidores, organización de eventos tales como catas y fiestas de la marca. Preparación de presupuestos y control de cobros. Responsable de comerciales encargados de la implantación de los productos en hostelería.

-RESPONSABLE COMERCIAL. CODERE. (Julio 2007- Julio 2011)

FUNCIONES: Negociación de autorizaciones de los organismos públicos con los distintos clientes de hostelería. Zona asignada provincia de Toledo. Mantenimiento y renovación de las propias autorizaciones mediante la negociación de los presupuestos y de la rentabilidad. Resolución de incidencias en los clientes y captación de nuevos locales de hostelería para la explotación de las máquinas recreativas y la venta de mobiliario.

-COMERCIAL. GUIPANSA S.L. (Mayo 2005- Julio 2007)

FUNCIONES: Venta directa de los productos de ave y caza de la marca en canal Horeca. Mantenimiento de la cartera asignada y captación de nuevos clientes. Zona Toledo.

-COMERCIAL EMPRESAS. VODAFONE. (Mayo 2001- Mayo 2005)

FUNCIONES: Comercial en fuerza de ventas para empresas. Mantenimiento de la cartera asignada, captación de nuevas empresas, resolución de incidencias y presentación de nuevos productos. Planificación, control y desarrollo de acciones promocionales. Zona provincia de Madrid.

-ADMINISTRATIVO CONTABLE. DIPUTACION PROVINCIAL DE TOLEDO. (Abril 2000- Abril 2001)

FUNCIONES: Encargado del departamento contable de un hospital, compras con proveedores y contrataciones externas.

FORMACION ACADEMICA

- Educación secundaria obligatoria. IES Carlos 3.
- Bachillerato superior. IES Carlos 3.
- Selectividad aprobada.

FORMACION COMPLEMENTARIA

- Coordinación en fuerza de ventas.
- Curso de negociación y técnica de ventas.
- Informática en sector ocio y en sector telecomunicaciones.
- Curso de CRM y SAP.
- Inglés: 1º y 2º Escuela oficial de idiomas de Toledo. B2

OTROS DATOS

- Carnet de conducir B