



Pablo
T. G.

Contacto



Otros datos

Fecha de nacimiento: 02-08-1983

Lugar: Sabadell (Barcelona)

Sobre mí

Responsable y comprometido con ofrecer un servicio de calidad. Con habilidades en atención al cliente, fidelización y asesoramiento, orientado a resultados y a la satisfacción del cliente. Capacidad de trabajo en equipo, adaptabilidad y enfoque en la excelencia.

Educación

- Educación Secundaria Obligatoria
IES Ferran Casablanques 1996 - 2000
- Curso de Mantenimiento y Reparación de Equipos Informáticos.
Master D 2001 - 2002
- Escuela de ventas para distribuidores acreditados de Vodafone
Universidad Autónoma de Madrid 2018 - 2022

Experiencia

- Asesor Comercial
Ausarta Conecta 2023 - actualidad
Venta de soluciones en telecomunicaciones fija y móvil, además de asesoramiento energía, ofreciendo un servicio personalizado a empresas.
- Gestor de Cuentas y Fidelización
Conecta Pymes (Vodafone) 2011 - 2023
Responsable de analizar necesidades, ofrecer soluciones personalizadas, gestionar renovaciones contractuales y maximizar la retención..
- Asesor Comercial
Vodafone 2008- 2011
Encargado de ofrecer soluciones en telecomunicaciones y software a empresas, adaptando productos a sus necesidades. Gestionando ventas, fidelización y optimización de servicios, garantizando conectividad y transformación digital.
- Especialista en Soluciones de Seguridad
Grupo Itesa Seguridad 2007- 2008
Especialista en la venta de soluciones de seguridad personalizadas, proporcionando asesoría sobre sistemas de alarma, cámaras de vigilancia y otros dispositivos de protección.
- Delegado Comercial en Industria Farmacéutica
Centro Farma 2005- 2007
Encargado de la promoción y comercialización de productos farmacéuticos, asesorando a clientes, gestionando pedidos y garantizando el cumplimiento de objetivos de ventas.