



CV. NOELIA M. - 53038

06/08/1981

Castelldefels - Barcelona

ESPECIALISTA EN VENTAS/ ADJUNTA DE DIRECCIÓN

Entre mis funciones principales, está dar apoyo al CEO para desarrollar el plan estratégico y ejecutar sus líneas de acción. Supervisión programada de los procesos críticos de la empresa relacionados con la venta, la producción, la logística y la gestión de proveedores.

Dirección de equipos comerciales, selección, formación y seguimiento del equipo comercial. Gestión de grandes cuentas y PYMES

Idiomas: Catalán: Nativo/ Castellano: Nativo /Inglés: First Certificate

EXPERIENCIA

HABILIDADES

COMERCIAL

DIRECCIÓN DE OPERACIONES

RRHH

GESTIÓN DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL

GESTION DE PROVEEDORES

EXPANSIÓN DE FRANQUÍCIAS

2018-2019 Comercial y adjunta a dirección /KETTERER

Dirección de equipos comerciales, selección, formación y seguimiento del equipo comercial. Gestión de grandes cuentas.

Entre mis funciones principales, está dar apoyo al CEO para desarrollar el plan estratégico y ejecutar sus líneas de acción.

Supervisión programada de los procesos críticos de la empresa relacionados con la venta, la producción, la logística y la gestión de proveedores.

2015-2018 KEY ACCOUNT MANAGER /HALMA OUTSOURCING

Ventas, negociación de proveedores, dirección y formación comercial, gestión de RRHH

2015-2018 GESTORA EN IP /OLTEN CONSULTING

Ventas, formación comercial, seguimiento y gestión de grandes cuentas y PYMES

2013-2015 DIRECTORA DE PROYECTO Y EXPANSIÓN /THE CLOSERS

Dirección de desarrollo en start up, gestión de proveedores, expansión de franquicias, formación comercial y seguimiento.

ESTUDIOS

2011-2013 MASTER ONLINE EN ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS

2000-2003 UNI-TEC (CENTRE D'ESTUDIS UNIVERSITAR-TECNOLÒGICS)