



DATOS PERSONALES

Nombre y Apellidos: CESAR MORENO LOPEZ

D.N.I.: 09.198785 G

Domicilio: C/ Rio Sil nº 3-1C, C.P. 30508 (Murcia)

Fecha de nacimiento: 20 Agosto de 1980

Teléfono de contacto: 630263560

Estado civil: Soltero

Permiso de conducir tipo B1

Correo Electrónico1: morenolopezcesar@gmail.com

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Responsable comercial en la empresa TOMI MAQUINARIA, desempeñado las funciones de ventas, prospección, negociación, presentación de producto, en el departamento de distribuidores de la compañía.

Desde Junio 2022 hasta Febrero 2024.

Asesor comercial automoción como responsable de ventas en las provincias de Murcia, Almería, Albacete y Alicante, desempeñando las funciones de visitar colaboradores, empresas y clientes potenciales al igual que venta a particulares, autónomo y empresas.

Desde Noviembre 2018 hasta Mayo 2022

Gestor Comercial en la empresa UNICONF desempeñando las funciones de ventas a distribuidores y Grandes cuentas, gestionando ventas, negociando nuevos productos, prospección y ampliación de nuevas rutas, desde Febrero 2017 a Octubre 2018.

Visitador de farmacia en la empresa MAYLA PHARMA (laboratorio farmacéutico) desarrollando las funciones de GPV y GESTOR COMERCIAL en las diferentes rutas asignadas, desde Abril 2016 hasta Octubre 2016.

Asesor comercial en empresa (Latiderc S.L.) dedicada a la compra-venta de vehículos, desempeñando las funciones de ventas, compras y gestión de tasación de vehículos, desde Agosto 2013 hasta Abril 2016.

Comercial (Gestor de punto de ventas) canal HORECA, CCNN y DISTRIBUCIÓN, en la empresa RED BULL ESPAÑA desde Marzo 2009 a Julio 2013.

Promotor de ventas en el Canal de RUTAS, DISTRIBUIDORES Y HORECA en la Empresa GRUPO LECHE PASCUAL, desde Septiembre del 2005 hasta Febrero del 2008.

Comercial – Ventas de Materiales para la Construcción en la Empresa CENTRO COMERCIAL EXTREMEÑO (CECOEX) en las zonas de Segovia, Teruel, Tarragona, Cantabria, Burgos, Toledo y Palencia, desde Abril del 2004 hasta Agosto del 2005.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Educación General Básica cursado en el Centro COOPERATIVA ATENEA.

Formación Profesional Grado Medio rama de Electrónica y Electricidad cursado en el centro FORMACIÓN PROFESIONAL EMERITA AUGUSTA.

Formación Profesional Grado Superior rama de Electrónica y Electricidad cursado en el centro FORMACIÓN PROFESIONAL EMERITA AUGUSTA.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Curso de Formación sobre Técnicas de Ventas implantado por Red Bull España.

Curso de Formación informática en general, incluido CRM, implantado por Red Bull España.

Curso de Formación implantado por Red Bull España de Comunicación.

Curso de Formación sobre Técnicas de Ventas implantado por GRUPO LECHE PASCUAL.

Curso de Formación en Citisoluciones para Promotor Financiero , Especialidad de FONDOS DE INVERSIONES.

Curso de Formación implantado por Citisoluciones para Promotor Financiero, Especialidad de SEGUROS DE VIDA.

Curso de Formación implantado por Citisoluciones para Promotor Financiero en la Especialidad de PLANES DE PENSIONES.

Curso de Formación sobre Técnicas de Ventas para CENTRO COMERCIAL EXTREMEÑO. (CECOEX).

Curso de Formación de Técnicas de Ventas para FIME HISPANIA.

IDIOMAS

Nivel de Inglés Medio, hablado y escrito.

Nivel de Portugués Medio

OTROS DATOS DE INTERÉS

Incorporación Inmediata.

Total Disponibilidad Horaria.

Total Disponibilidad Geográfica.

Vehículo propio.

Capacidad de adaptación al medio laboral.

Persona responsable y de un trato afable al público