

DATOS PERSONALES

Nombre: **Andrés**

Fecha de nacimiento: 6 de Septiembre de 1.974

Lugar de nacimiento: Vigo

Estado civil: Casado

Dirección: 36.210 Vigo (Pontevedra)



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Departamento Comercial en Vaillant Saunier Duval

(Agosto 2.022 - Actualidad)

Responsable comercial para la zona de Galicia de la empresa Vaillant Saunier Duval encargándome de las siguientes funciones:

Venta de equipos de Aerotermia / Calefacción / Aire Acondicionados a empresas instaladoras y mantenedoras así como a través de los canales de distribución tanto nacionales como locales o regionales.

Especificación del producto del portfolio de la compañía a través de las ingenierías, constructoras y propiedades.

Mantenimiento de la cartera de clientes.

Captación de nuevos clientes / prescriptores.

Aplicación de la política comercial de la empresa.

Elaboración y seguimiento de presupuesto económicos/técnicos, así como asesoramiento y resolución de cuestiones técnicas.

Departamento Comercial en Mitsubishi Electric

(Octubre 2.017 – Junio 2.022)

Comercial para la zona de Galicia de la empresa Mitsubishi Electric Europe Spanish Branch encargándome de las siguientes funciones:

Venta de equipos industriales (chillers, roof-top, climatizadores), domésticos, comercial, volumen refrigerante variable y aertoermias a empresas instaladoras y mantenedoras así como a través de los canales de distribución tanto nacionales como locales o regionales.

Especificación del producto del portfolio de la compañía a través de las ingenierías, constructoras y propiedades.

Mantenimiento de la cartera de clientes.

Captación de nuevos clientes / prescriptores.

Aplicación de la política comercial de la empresa.

Elaboración y seguimiento de presupuesto económicos/técnicos, así como asesoramiento y resolución de cuestiones técnicas.

Departamento Comercial en Sedical

(Marzo de 2017 – Septiembre 2017)

Comercial para la zona de Galicia de la empresa Sedical, S.A. encargándome de las siguientes funciones:

Venta de equipos industriales y de control a empresas instaladoras y mantenedoras.

Especificación de nuestros productos a través de las ingenierías, constructoras y propiedades.

Mantenimiento de la cartera de clientes.

Captación de nuevos clientes / prescriptores.

Aplicación de la política comercial de la empresa.

Elaboración y seguimiento de presupuesto económicos/técnicos, así como asesoramiento y resolución de cuestiones técnicas.

Delegado Comercial en Climaveneta (Febrero de 2011 – Febrero de 2017)

Delegado Comercial para la zona de Galicia y Asturias de la empresa Topclima S.L., filial en España de Climaveneta S.P.A., encargándome de las siguientes funciones:

Venta de equipos industriales a empresas instaladoras y mantenedoras.

Especificación de nuestros productos a través de las ingenierías, constructoras y propiedades.

Mantenimiento de la cartera de clientes.

Captación de nuevos clientes / prescriptores.

Aplicación de la política comercial de la empresa.

Elaboración y seguimiento de presupuesto económicos/técnicos, así como asesoramiento y resolución de cuestiones técnicas.

Responsable de Ventas en Gama Confort Galicia, S.A

(Marzo de 2001 - Enero de 2011)

Responsable para la zona de Galicia y Asturias para la empresa Gama Confort Galicia S.A., representantes de las marcas Climaveneta, Stulz, Termoven, Ygnis, Wagner Solar y Tecniseco Ingenieros, encargándome de las siguientes funciones:

Supervisión y seguimiento de comerciales a mi cargo, reportando al gerente las gestiones y trabajos realizados por ellos, así como las mías propias.

Venta de equipos a empresas instaladoras y mantenedoras.

Especificación de nuestros productos a través de las ingenierías, constructoras y propiedades.

Mantenimiento de la cartera de clientes.

Captación de nuevos clientes / prescriptores.

Aplicación de la política comercial de la empresa.

Elaboración y seguimiento de presupuesto económicos/técnicos, así como asesoramiento y resolución de cuestiones técnicas.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Técnico Especialista en Informática de Gestión – Seresco Asturiana, Junio de 1.995

CURSOS

Formación en Prevención de Riesgos Laborales (50 h.) – Confederación de Empresarios de Pontevedra, Abril de 2.005

Formación e Información en Prevención de Riesgos Laborales (2 h.) - Aspy Prevención, Octubre de 2.017

Formación en PRL para personal de Oficinas (6 h.) - Fundación Confemetal, Abril de 2.020.

IDIOMAS

Inglés: Nivel Medio Escrito y Hablado

Gallego: Nativo

Español: Nativo.

OTROS DATOS DE INTERÉS

Carnet de Conducir B, Disponibilidad para viajar.