



ID-44691 BORJA

Consultor comercial

U: Bilbao

Experiencia de más de 12 años en gestión comercial B2B estando enfocados los últimos 10 a la Venta Directa. Especialmente orientado a la venta cruzada, la satisfacción del cliente y la consecución de objetivos. Actualmente en busca de un nuevo desafío laboral en el que aportar mi entusiasmo, conocimientos y aptitudes.

HABILIDADES

PROSPECCIÓN COMERCIAL



NEGOCIACIÓN



CRM



OFIMÁTICA



INGLÉS



EUSKERA (en proceso)



EXPERIENCIA

Oct2020-
actual

CONSULTOR COMERCIAL | **Digidelta Norte**

Prospección comercial.

Venta Directa de Hardware y material de impresión de gran formato.

Ago2018-
Dic2019

RESPONSABLE DE CUENTAS | **Otzarreta Comunicación**

Captación y mantenimiento de clientes (80/20%).

Coordinación y gestión de proyectos en Cantabria, La Rioja, Álava y Vizcaya.

Jun2015-
Ago2018

CONSULTOR COMERCIAL | **Konica Minolta**

Prospección y mantenimiento de cartera (65/35%).

Venta Directa de Hardware y servicios de Software.

Nov2010-
May2015

COMERCIAL CAPTACIÓN | **Grupo Lidertel**

Venta directa de servicios de Vodafone a cliente Nuevo (100%).
Telemarketing.

Community Management.

Oct2007-
Dic2009

EJECUTIVO DE CUENTAS | **Genetsis Partners**

Gestión del mantenimiento y nuevos desarrollos de los portales de Iberdrola Corporativo, Iberdrola Renovables y Portal del Empleado.
Gestión de Contenidos de los portales arriba citados.

REFERENCIAS

ESTUDIOS

2011-2013

UPV-EHU | **MASTER DE MARKETING Y DIRECCIÓN COMERCIAL**

2002-2007

UPV-EHU | **LICENCIATURA EN PUBLICIDAD Y RR.PP.**