

CURRICULUM VITAE

Juan José Mendoza García
9 Agosto 1977

Datos Académicos:

Educación General Básica en Cartagena en el Colegio Astur.

Formación Profesional de Electricidad y Electrónica.

Actualmente esperando plaza en la Escuela de Idiomas de Cartagena.

Datos Complementarios de Desarrollo Personal:

Curso de ventas - La Casa del Éxito en Ventas

Consistente en Estrategias de la empresa, información socioeconómica del área de influencia, trabajo en equipo y planificación y organización del trabajo.

Curso de ventas – Formación a Concesionarios

Consistente en el estudio de los Conceptos Generales de Marketing, Conceptos Generales de Gestión Comercial, Comunicación y trabajo en Equipo así como la estrategia de la atención al cliente.

Curso de ventas y gestión - Dirección de Distribuidores

Curso impartido por Avanza Consultores, dirigido a gestionar el distribuidor y su cartera de clientes, así como el uso de promociones, descuentos y liquidaciones mensuales.

Experiencia Laboral:

Armada Española

Ene.1996 –Ene. 2000

Entrando como soldado profesional y consiguiendo llegar a cabo profesional, con especialidad Sonarista y en un destino de elite como Submarinos.

B Grup – Mahou – San Miguel

Feb.2000–Feb. 2011

Comercial en la planta de Cartagena de la distribuidora, llegando a ser Promotor de Ventas de la casa Mahou-San Miguel ofreciendo y aportando las siguientes funciones:

- Venta de productos. Mantener y aumentar las ventas en la zona asignada. ^{1}_{SEP}
- Asesoramiento técnico y servicio a los clientes. ^{1}_{SEP}
- Ampliar el mercado y el número de clientes.
- Ayudar técnicamente a los clientes.

Grupo LECHE PASCUAL

Feb. 2011-Nov. 2012

Gestor de Distribuidores para la región de Murcia.

- Gestión de los equipos de los centros de distribución. (25 comerciales más las respectivas gerencias).
- Responsabilidad e implicación en todo el proceso de venta, planificando y ejecutando la acción comercial: Análisis de requerimiento, Asesoramiento, Negociación, Preparación de ofertas y Cierre.
- Estrecha colaboración con el resto de departamentos para la consecución de la venta. ^[1]_{SEP} Asesoramiento a los clientes para satisfacer sus necesidades de negocio. ^[1]_{SEP} Gestión de cuentas para maximizar las oportunidades del cliente. ^[1]_{SEP} Informar a potenciales clientes de los productos y servicios a través del envío de material de marketing/ventas. ^[1]_{SEP} Preparación de informes de actividades y previsiones.

Cafés Pérez Campos

Ene. 2013-Ago.2014

Responsable de toda el área comercial de la empresa en directa dependencia de la gerencia:

Mantener, Fidelizar y Ampliar la cartera de clientes ya generada tanto en Horeca como en Distribuidores por todo el territorio nacional.

- Gestión del equipo del centro de distribución, 4 repartidores en autoventa y 3 mecánicos del SAT.
- Motivación y formación del personal y clientes.
- Gestión, estudio y toma de decisiones en las diferentes operaciones comerciales.

Grupo Estrella Damm

Ago.2014-Nov.2016

- Promotor a puerta fría para toda la zona de Cartagena, Mazarrón y La Manga.
- Asesoramiento técnico y servicio a los clientes.
- Ampliar el mercado y el número de clientes.
- Estrecha colaboración con el resto de departamentos para la consecución de la venta.

Pescados Cartagena

Ene.2017- Feb.2020

- Comercial para la zona de Torre Vieja
- Venta de productos. Mantener y aumentar las ventas en la zona asignada.
- Ampliar el mercado y el número de clientes.

Pura Vida Café Boutique

Feb.2020 – Dic.2023

- Propietario y Gerente de la tienda online, www.puravidamoto.es.
- Gestión de dicha página web, Redes Sociales y atención al cliente.
- Negociaciones con los proveedores.

Soqum Gourmet

Sep.2021 - Jul.2023

- Venta de productos. Mantener y aumentar las ventas en la zona asignada. ^[1]_{SEP} Asesoramiento técnico y servicio a los clientes. ^[1]_{SEP} Ampliar el mercado y el número de clientes.
- Ayudar técnicamente a los clientes.

Otros:

Nivel medio hablado y escrito de Inglés.

Conocimientos de Informática nivel Usuario (Word, Excel y entorno Windows y Mac).

Carnet de conducir A y B1.