

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 48654
Víctor Pedrosa

- **EDAD:**

29 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Víctor aporta un nivel académico medio - alto. Estudió una Formación profesional de grado Superior en Comercio y Marketing. Realizó sus prácticas en La Caixa y trabajó en Seguros Orbita mientras estudiaba. Desde siempre tuvo vocación comercial, algo que demuestra durante toda la entrevista.

A finales del año 2011 se incorpora a trabajar en Crambo como Comercial de equipos electrónicos, consiguiendo ser el mejor vendedor a nivel nacional lo que le permite su ampliación del contrato. En el año 2012 y durante 3 meses, compagina esta labor con su oportunidad en Coca-cola, donde finalmente decide quedarse.

Trabaja con ellos durante más de 3 años en la venta directa y gestión de la distribución en horeca, hasta la desaparición de la red de ventas y consiguiente entrada en el distribuidor Coburdist.

Actualmente ocupa la posición de Comercial en este distribuidor de bebidas desde el año 2015, realizando venta directa en canal horeca en la zona centro de Burgos.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

Candidato que cuenta con conocimiento de mercado de la zona de Burgos en cuenta a sus clientes de hostelería. Estamos ante un candidato jovial, de potencial para asumir nuevas responsabilidades y de gran vocación comercial. Cuenta con alta orientación a resultados así como afán de superación y ambición por crecer y aprender en nuevas posiciones dentro de departamentos comerciales.

Con claro gusto por la hostelería, siente pasión por su trabajo pero no quiere estancarse, motivo que le lleva a optar a una posición de gestor comercial para una gran marca. Se define como una persona con ilusión y motivación, con inquietudes por crecer y desarrollarse, con buenas dotes comerciales y con buen conocimiento de mercado.

- **REFERENCIAS:**

- Nos hemos puesto en contacto con el que fue su gestor de zona en Coca-Cola, quien confirma cargo ocupado, funciones desempeñadas y motivo de la salida. Le define como un comercial muy válido, con claridad de ideas, planificación, rápido, ágil ejecutando planes, "muy bueno, no problemático, buen compañero". "Totalmente recomendable".

- **SALARIO ACTUAL:**

Al provenir de la empresa Coca -cola donde Víctor percibía 30000fb/a más 6000 en variable, y aun habiendo bajado dichas condiciones, mantiene 24000fb/a más 5000 en variable.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Su motivación de cambio no es económica sino de proyecto. Cambiaría a Osborne superando en poca medida sus condiciones económicas actuales.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Manifiesta ser una empresa de gran proyección, con marcas líderes. Afirma haber hablado con distintos distribuidores, habiéndole recomendado su entrada en la compañía. Se ha informado en el mercado y ha confirmado lo que él ya sabía con respecto al posicionamiento y prestigio de la compañía.