

María Pía Mariani

RESPONSABLE COMERCIAL

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Móvil: 666567381
mariapiamariani@hotmail.com
Madrid / movilidad geográfica
www.linkedin.com/in/maría-pía-mariani-poza-49a6b71a

BIOGRAFÍA PROFESIONAL

Perfil comercial especializada en el sector de las artes gráficas. Con más de veinte años de experiencia en gestión y desarrollo de carteras de clientes y proveedores y amplio expertise en packaging y regalo promocional.

APTITUDES Y HABILIDADES

- Trabajo orientado a objetivos
- Resistencia al estrés
- Resolución de conflictos
- Negociación
- Organización y planificación

RESUMEN PROFESIONAL

Responsable comercial

CODENSA PACKAGING / Abril 2024- Actualmente

Responsable de la cartera de clientes, realizando visitas, tomas de contacto y de necesidades a clientes finales y distribuidores del canal HORECA, promocionando productos de packaging para alimentación. Asistencia a imprentas para arranques de máquina y control del proceso de producción del producto personalizado. Coordinación y representación de la empresa en eventos y ferias del sector.

Gestora comercial

SAGO PACKAGING SOLUTIONS / Marzo 2022- Abril 2024

Encargada de la cartera de clientes de la zona sur de Madrid, CLM, Comunidad Valenciana y parte de Andalucía, realicè la captación y fidelización de clientes así como el seguimiento y la supervisión del proceso integral de la venta. Además, me encargué de la representación corporativa en ferias y el proceso presupuestario de cada proyecto.

Responsable comercial

GRUMBE-GRUPO COSFIBEL S.L. / Marzo 2021 - Febrero 2022

Atendiendo la cartera de clientes del grupo en Madrid, y otras comunidades autónomas, llevé a cabo la búsqueda de nuevos contactos y potenciales clientes en distintos sectores para la fabricación de estuches plegables, caja rígida, plástico, metal y madera, así como una amplia gama de gifts/merchandising. Gestión y negociación presupuestaria.

Delegada comercial

FÁBREGAS PACKAGING S.L. / Septiembre 2015 - Enero 2020

Responsable de la cartera de clientes en Madrid, y otras comunidades autónomas, me encargué de la prospección de empresas, búsqueda de clientes potenciales para la realización de trabajos sobre caja rígida en cartón compacto y packaging de lujo. Gestión y negociación presupuestaria.

Gestora comercial

GRÁFICAS CHINDAS S.L. / Noviembre 2014 - Marzo 2015

Gestión del área comercial en servicios de reprografía e imprenta para estudios de diseño gráfico, agencias de publicidad y arquitectura principalmente.

OBJETIVO PROFESIONAL

Exigente con el trabajo que realizo, y siempre enfocada a la mejora y la aplicación de buenas prácticas para el desarrollo de mis funciones, mi objetivo es trabajar en una empresa que ofrezca un entorno de crecimiento permanente, donde poder aportar los conocimientos y habilidades que he adquirido a lo largo de mi trayectoria profesional y me enriquezca, permitiéndome continuar profundizando en el sector.

Directora general

PRINTERALIA C.P.P / Junio 2015 - Septiembre 2014

Seguimiento, evaluación y monitoreo de la actividad de la empresa, siendo responsable de la toma de decisiones estratégicas del área comercial y supervisando la gestión de la cartera de clientes y proveedores, principalmente de artes gráficas y regalo promocional. Representación institucional.

Comercial Freelance

AURIO PRINTER- INFOSHOP- PRINTEX / Junio 2004 - Enero 2005

Comercialización de servicios de imprenta offset, impresión digital y cartelería.

Comercial

ALBA S.A SOLUCIONES INTEGRALES / Octubre 2002 - Junio 2004

Gestión de campañas de telemarketing y venta a puerta fría con objetivo base en agencias de publicidad y estudios de diseño gráfico, así como clientes finales (productoras, reprografías, imprentas...) Seguimiento de presupuestos, visitas comerciales.

Comercial

VARIAS EMPRESAS / Septiembre 1997 - Septiembre 2002

HISTORIAL ACADÉMICO

Licenciatura en Ciencias Químicas. UAM

1987-1989

Técnico en hardware informático

2001

Excel intermedio

2014

-

-

-

