

Contactar

609929671 (Mobile)
609929671 (Mobile)
victorgoal88@gmail.com

www.linkedin.com/in/víctor-gonzález-álvarez-a38b5815a
(LinkedIn)

Aptitudes principales

Proceso de ventas
Gestión de cuentas
Venta directa

Víctor González Álvarez

Asesor de Ventas / Relacional / Comercial / Confianza
Valladolid y alrededores

Extracto

PASIONES:

- Lograr plena satisfacción cliente en cada operación mediante un trato siempre honesto y cercano, seleccionando la mejor opción por rentabilidad y/o aportando diferencial.
- La gestión de cartera de clientes, potenciando cada uno de los KPI's definidos para lograr los máximos resultados operacionales.

LOGROS:

- Gestión logística y comercial de Contrato con la Diputación de Valladolid para la correcta gestión de RCD's en las poblaciones de la provincia de Valladolid, obteniendo unos resultados de un +200% en adhesión de poblaciones al convenio y un beneficio neto de un 17% anual en el periodo de 3 años.
- Gestión integral de Cartera de clientes profesionales en el sector de la reforma y la construcción de Leroy Merlín. Realizando visitas comerciales de captación y de fortalecimiento del relacional cliente-asesor, presupuestos personalizados tanto de materiales de construcción como de cerámica, sanitario pesado, ventanas, puertas, suelos laminados/vinílicos y todo lo relacionado con la reforma integral de locales y viviendas ,
- Detección de oportunidades de mercado, elaboración de gama de productos orientada a cliente profesional, gestión de transportes.

OBJETIVOS:

- Desarrollar mis aptitudes como asesor de ventas, potenciando el relacional.

- Mejorar mi capacidad de adaptación al entorno que se presenta en cada momento.
- Seguir formándome en técnicas de negociación avanzada.

Mi lema es: En el Póker el 70% es suerte, pero si controlas el otro 30% que apenas nadie controla, la partida es tuya, exactamente igual que en la vida.

VENTA / RELACIONAL / CLIENTE / RETAIL / OBJETIVOS /

CONTÁCTAME EN:

TL: 609929671

EMAIL: VICTORGOAL88@GMAIL.COM

Experiencia

Leroy Merlin - España

7 años 8 meses

Asesor Venta Distancia

junio de 2023 - Present (1 año)

España

Logística / Departamento Pedido Cliente

febrero de 2021 - junio de 2023 (2 años 5 meses)

Valladolid, Castilla y León, España

Gestión integral de transportes, tanto de paquetería como de transportes ligeros y pesados.

Preparación de pedidos, cobro.

Atención al cliente, entrega de pedidos.

Asesor Clientes Profesionales / Materiales

octubre de 2016 - febrero de 2021 (4 años 5 meses)

Valladolid, Castilla y León, España

Gestión integral Cartera de clientes (captación, seguimiento, detección de necesidades, garantizar satisfacción cliente).

Análisis cifras de venta y KPIS, control stocks, oportunidades de negocio.

Preparación de pedidos, reposición sección, cobro.

madrileña de contenedores y servicios auxiliares

Gerente de área

septiembre de 2013 - septiembre de 2016 (3 años 1 mes)

Valladolid y alrededores, España

Gerencia Delegación de Valladolid, realizando tareas de logística, mantenimientos, gestión de equipos y labor comercial/captación .

RECSO reciclados sostenibles

Trabajador cualificado

julio de 2010 - junio de 2013 (3 años)

Valladolid y alrededores, España

Trabajador cualificado realizando tareas tanto de carácter administrativo como logístico, además de trabajos con maquinaria pesada y de cadena.

Actividad

05/09/2024, MARIA JESUS SANCHEZ ha añadido al candidato a FRANS BONHOMME VALLADOLI

05/09/2024, ha actualizado a un candidato de FRANS BONHOMME VALLADOLI

05/24/2024, Visto por MARIA JESUS SANCHEZ