



JOAN D.

EXPERIENCIA

Henkel Iberica – Diciembre 2015 – actualmente

Proyecto de nueva creación en Baleares dentro de la marca Schwarzkopf professional: línea de productos profesionales para peluquerías.

Responsable freelance de la implantación de la marca Schwarzkopf professional en los principales salones de Baleares. Generación de informes, concreción y establecimiento de KPIs

Runaway Trips – Febrero 2015 – Noviembre 2015

Director comercial. Comercialización de la guía de Run Away Trips, franquicia del producto a otras provincias españolas, así como la comercialización de productos asociados a la empresa como por ejemplo la moto eléctrica española Xkutty

Actua Group – Septiembre 2010 – Febrero 2015

Director comercial del periódico digital ibeconomia.com. Comercialización de todos los productos derivados del periódico (banners, reportajes,...). Organización de networking, búsqueda de sinergias entre las principales empresas de las islas (presentaciones de productos, afterworks, desayunos,...)

Ubica GPS – Octubre 2010 – Agosto 2013

Gerente de empresa dedicada al alquiler de sistemas de navegación (GPS) a turistas en establecimientos de empresas dedicadas al alquiler de vehículos sin conductor y ubicación cartográfica de empresas del sector turístico en los mismos (por ejemplo hosteles, restaurantes, parques acuáticos,...)

PubliCloset – Junio 2008 – Octubre 2010

Gerente de empresa dedicada al alquiler de espacios publicitarios en locales de ocio, gimnasios,... mediante soportes de impacto directo (aseos, vestuarios,...)

Phillip Morris Spain – 2006 – 2007

Promotor de Ventas con las funciones de representación y marketing de las marcas asociadas a Phillip Morris mediante promociones, visibilidad en máquinas y en estancos, así como reporte de planes de negocio

Clínica dental VitalDent – 2005 – 2006

Comercial con funciones de venta de productos odontológicos de los clientes de primera visita, así como de clientes ya existentes en la clínica.

CH2 Mhill – 2000 - 2005

Delineante proyectista con funciones de diseñador de la red de ONO para Baleares

British Life – 1996 - 2000

Comercial y posteriormente Jefe de Equipo con funciones comercialización de productos financieros y seguros de vida

Agente de Handling – temporada entre 1992 – 1996

Supervisión del tráfico aéreo, facturación y embarque.

Prestando sus servicios a: Stelair, Palma Flight Services e Ineuropa Handling.

FORMACIÓN	Diplomatura TEAT (Técnico en empresas y actividades turísticas). Escuela superior de Turismo de Baleares. Estudios primarios y secundarios. Colegio Nuestra Señora de Montesión
IDIOMAS	Inglés: Nivel alto hablado y escrito (Idioma materno) Catalán: Nivel alto hablado y escrito Alemán: Nociones
OFIMÁTICA	Dominio del entorno Windows, paquete office (word, excel, power point) Programa de diseño Microstation
CURSOS/SEMINARIOS	Seminarios de técnicas de ventas. Tratamiento de objeciones y atención al cliente Formación en marketing. Venta directa y venta por objetivos Formación sobre mercados financieros, inversión en bolsa y fiscalidad actual Participación en diversos cursos relacionados con el mundo del turismo rural o agroturismo, así como nuevos destinos
OTROS	Carnet de conducir B Disponibilidad para viajar