

INFORMACIÓN PERSONAL

- Fecha y lugar de Nacimiento: 22/03/1975 Gijón - Asturias

FORMACIÓN

- **Licenciado en Psicología de Grupos y Organizaciones** por la Universidad de Oviedo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **Field Sales Off Trade.** Reportando directamente al responsable nacional de ventas. Visita a los centros asignados en Asturias, y León Asegurando la correcta implantación de los estándares de ejecución, control de stock y caducidades, auditoría de precios. Noviembre 2017- actualidad.
- **Field sales Manager área norte.** Reportando al responsable nacional de ventas, encargado de la gestión de un equipo compuesto por 3 Field Sales distribuidos por el norte de España. Consensuar objetivos de venta, revisión de los mismos y coaching de ventas. Mayo 2016 – Octubre 2017
- **Key Account Manager Regional en DIAGEO IBERIA.** Gestión comercial de cuentas regionales en el canal Alimentación. Elaboración de plan promocional, negociación de promociones, volúmenes, rapeles, tarifas, etc. Junio 2014-Septiembre 2016
- **Gestor comercial OFF TADE en DIAGEO IBERIA.** Visita a los centros asignados en Asturias, Cantabria y León (Área 5 Nielsen). Asegurando la correcta implantación de las políticas estratégicas comerciales y de marketing. Así como la negociación de actividad promocional y compra de volúmenes. Junio 2011 -Junio 2014.
- **Field Sales Executive On Trade en DIAGEO IBERIA.** Gestión de la cartera de locales de hostelería de Gijón y Oviedo. Asegurando la distribución de los productos de la compañía, implementación de promociones, activación del punto de venta y reforzar los estándares de ejecución de Marketing. Mayo 2009-Junio 2011.
- **Field Sales Executive Off Trade en DIAGEO IBERIA.** Visita a los centros asignados en Madrid capital, Ciudad Real y Cuenca. Asegurando la correcta implantación de los estándares de calidad, promociones y exhibiciones. Así como la negociación de actividad promocional. Octubre 2006-Mayo 2009.
- **Gestor Punto de venta de General Mills Ibérica.** Visita a los centros asignados y gestión de los productos de **Häagen Dazs, Old EL Paso, Gigante Verde y Nature Valley** en supermercados Del área metropolitana de Madrid, principalmente Ahorramás, Caprabo y Supersol. Resolución y reporte de incidencias, control de PVP, marketing en el punto de venta, stocks, optimización del parque de neveras de la marca, implantación de los nuevos productos y ampliación de la cartera de productos en los centros de venta. Mayo 2005-Octubre 2006.

- **Manager Nacional de equipo** de Gestores en Punto de Venta en **HEINZ IBERICA**. Responsable de la administración de recursos y objetivos para un equipo de 15 Gestores. Selección de personal, Asignación de tareas, comunicación interdepartamental, coordinación de actividades. Jun 2004-Abril 2005.
- **Asistente de cuentas** en la agencia de marketing promocional **Targeting Link Thinkers**. **Colaborando** en campañas para **Altadis** y **Swedish Match** y **Gallina Blanca**. Diciembre 2003-Mayo 2004.
- **Gestor telefónico** en departamento de bajas de **Amena**. Y **Teleagente de cita previa** para la agencia Tributaria a cargo de la empresa **Teletech**. Marzo-Noviembre 2003.
- Técnico de Selección y formación en prácticas en **ATENTO TELESERVICIOS ESPAÑA** Empresa que presta servicios **CRM**, perteneciente al grupo **Telefónica**. Selección y formación de perfiles de teleoperadores y coordinadores de servicio. Año 2002.
- Técnico de Selección en prácticas en **Flexi Plan**. Gestión curricular, Selección de perfiles de Carretilleros, Peones, Conductores de Furgoneta, reponedores. Año 2001.

FORMACIÓN ESPECIALIZADA

- **Curso de negociación** impartido para DIAGEO a través de la Fundación Tripartita. Año 2014.
- **Curso de Ventas** Impartido para DIAGEO a través de la Fundación Tripartita. Año 2012.
- Seminario sobre “**Corporate, imagen corporativa en la empresa**” a cargo del profesor Raimundo Muñoz, presidente de la asociación Europea de Publicidad. Año 2002 (20h).
- Curso de **Publicidad y Promoción** impartido por la Cámara de Comercio de Oviedo. Año 2002 (100h).
- Curso de Contabilidad a través de **MAFOREM**. Año 2001 (90h).
- **Curso de Prevención de Riesgos laborales**. (Básico) Impartido por la cámara Oficial de comercio, Industria y Navegación de Gijón. Año 1999 (60h).
- **VII Encuentros sobre Publicidad y Marketing**, impartidos por la asociación provincial de Radio y Televisión de Asturias. Año 1998.
- XI Jornadas de psicología “**Medios de Comunicación, publicidad y psicología**”. Abril de 1994.

IDIOMAS

- **First Certificate** por la Escuela Oficial de Idiomas de Gijón. **Nivel acreditado B2.**
Fluidez hablada y escrita.
- Certificación **Nivel A2** en francés por la EOI de Carabanchel.

CONOCIMIENTOS INFORMATICOS

- Usuario habitual de paquete office Microsoft Office.
- Usuario de herramientas de gestión interna en DIAGEO.