

ID-66954 ENRIQUE

Experto en desarrollo comercial



EXPERIENCIA

ENERO 2022
DICIEMBRE 2024**CO-FUNDADOR / CEO**
SOLUCIÓN AUTÓNOMOS

Implementación de estrategias digitales y captación.

Desarrollo de programas de fidelización y optimización de procesos mediante tecnologías innovadoras.

MARZO 2021
NOVIEMBRE 2023**CO-FUNDADOR / CEO**
BHOST

Gestión integral de apartamentos turísticos, liderazgo de equipos, expansión nacional, captación de propiedades y desarrollo de estrategias de crecimiento.

ENERO 2019
MARZO 2020**RESPONSABLE VENTAS ANDALUCÍA**
RAW ORGANIC SUPERDRINK

Expansión territorial de marca, gestión de equipos comerciales, desarrollo de estrategias de marketing y optimización de red de distribución para maximizar presencia en los diferentes puntos de venta.

Estoy especializado en captación y fidelización de clientes, con sólida experiencia en transformación digital y liderazgo de equipos.

Tengo gran capacidad para implementar estrategias de crecimiento y optimizar la experiencia del cliente mediante tecnologías innovadoras y marketing digital.

Capaz de desarrollar soluciones eficientes y adaptativas en entornos dinámicos, garantizando resultados incluso en situaciones de alta exigencia. Enfoque estratégico y estructurado, con visión innovadora para crear y ejecutar proyectos de impacto.

EDUCACIÓN

2025 - CURSANDO

IA APLICADA A LA GESTIÓN DE PROCESOS
FÓRMATE

2017

TITULACIÓN EN DESARROLLO COMERCIAL
EAE BUSINESS SCHOOL

2010

BACHILLERATO
EL ROMERALINFORMACIÓN
PERSONAL

29016, Málaga. Andalucía. España.

IDIOMAS

ESPAÑOL

Nativo / Bilingüe

INGLÉS

Fluent / B2

HABILIDADES

Excelentes habilidades de comunicación, facilitando relaciones estratégicas con clientes y proveedores para potenciar el crecimiento del negocio.

Capacidad para gestionar múltiples proyectos y equipos de manera simultánea, asegurando eficiencia y resultados en entornos dinámicos y de alta exigencia.