



VICENTE PÉREZ TRINIDAD

VALENCIA

Poseo una vasta experiencia en el **SECTOR COMERCIAL**, especialmente en el **HOSTELERO**, con enfoque a resultados. Poseo don de gentes, habilidades comunicativas y un conocimiento profundo del funcionamiento y decisores del mercado hostelero.

HABILIDADES

- Gran experiencia
- Profundo conocimiento del sector hostelero y de ventas
- Buena labor y honestidad
- Orientación a resultados
- Manejo de grandes carteras de clientes
- Adaptabilidad
- Excelente trato con el cliente
- Referencias en multitud de empresas y clientes

CONTACTO

- 657.688.192
- vicept@gmail.com
- [LinkedIn](#)
- 46017, Valencia

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carné de conducir “B” y “C”
- Disponibilidad inmediata

EXPERIENCIA

PLÁSTICOS NOU-TAC - COMERCIAL 2020-2024

Captación y gestión de cartera de clientes. Durante mi estancia, el volumen de clientes de la empresa aumentó en un 80%.

CAFÉS DELTA - PROMOTOR COMERCIAL VALENCIA 2006 - 2019

Manejo de cartera de clientes de la empresa: Captación y negociación de clientes, así como mantenimiento de clientes VIP y/o de volumen. Visitas, representación y asistencia a ferias nacionales e internacionales. Dirección y coordinación de la estrategia de ventas de la marca en Valencia, Albacete y Castellón, coordinando el equipo de autoventas.

CAFÉS JURADO - DELEGADO COMERCIAL VALENCIA 2004 - 2006

Negociación de contratos de café en la delegación de Valencia, liderando 1 promotor y 3 autoventas. Gestión del equipo y orientación a aumentar la cartera de clientes disponible en ese momento.

CAFÉS VALIENTE - RESP. DIST. NACIONALES 1997 - 2004

Comienzo como Promotor de Ventas, captando clientes en la zona de Valencia, y como resultado del buen hacer, soy promocionado a Responsable de Distribuidores en zonas como Alicante, Baleares, Huesca...

Contacto directo con el cliente en establecimientos hosteleros. Apertura de un nuevo mercado en las Islas Baleares.

Gestión y asistencia en stand periódico en la Feria de Muestras de Valencia.

COMERCIAL VALPER S.L. - JEFE DE VENTAS 1986 - 1997

Comercial en empresa distribuidora de bebidas que llegó a ser una de las más importantes de España, con marcas como Aguila, Kas, entre otras. Creación y mantenimiento de la cartera de clientes, y servicio a los mismos.