



Xavier

FORMACIÓN EN EL CAMPO DE LA ASESORÍA COMERCIAL

- Dirección de personas (2004-2005)
- Programa de desarrollo de habilidades directivas (2006-2007)
- Programa de gestión directiva 2008-2009

EXPERIENCIA LABORAL Y PROFESIONAL

POLPOO TECHNOLOGIES

May. 2024 a
may. 2025

JEFE DE VENTAS

RESPONSABLE DEPARTAMENTO COMERCIAL

FUNCIONES DESEMPEÑADAS

- Realización de Demos
- Atención al cliente
- Negociación con partners ERP
- Negociación con grupos.
- Creación de argumentos y estrategias de venta.
- Venta telefónica

Auto Aulet

Ju. 2022 a
Ju. 2024

ASESOR COMERCIAL

RESPONSABLE DEPARTAMENTO COMERCIAL VN / VO

FUNCIONES DESEMPEÑADAS

- Tasación de vehículos
- Recepción y seguimiento de leads
- Asesorar y venta de vehículos

DiGEC

2003 a 2022

JEFE DE LÍNEA COMERCIAL

Jefe de ventas- dirección de equipo

FUNCIONES DESEMPEÑADAS

- Dirección de canal de ventas (15 vendedores a cargo)
- Formación de equipos de venta y comerciales
- Creación de argumentarios de ventas
- Venta directa a clientes
- Ventas puerta fría y cartera de clientes
- Apertura nuevos mercados

Blava Auto

1993 a 2002

ASESOR COMERCIAL

COMERCIAL VO

- Tasación de vehículos
- Recepción y seguimiento de leads
- Asesorar y venta de vehículos

Arbitro Internacional de Hoquey sobre patines

- Wold Skate Europa 2014 a la actualidad
- Federación Española des del 2004 a la actualidad
- Federación Catalana de del 1995 a la actualidad