



ID-45470 CARLOS



FORMACIÓN

GESTOR COMERCIAL

- 2017-2017

ESIC BUSINESS & MARKETING SCHOOL

Curso Formativo

- Habilidades Comerciales y operaciones de venta

- 2012 - 2015

CETTUB TOURISM & HOSPITALITY,
EDUCATION / RESEARCH

Ciclo Formativo
Grado Medio

- Hosteleria y Restauración

HABILIDADES

- Comunicación y habilidades interpersonales
- Resolución de conflictos
- Gestión de tiempos
- Trabajo en equipo
- Compromiso post-venta
- Conocimiento del sector
- Escucha activa
- Empatía
- Enfoque de objetivos

EXPERIENCIA LABORAL

- ABR 2018 – ACTUALIDAD
Mallorca Alimentació i Begudes SL.

GESTOR COMERCIAL

- Gestión de cartera de clientes
- Análisis de mercado y estrategias de introducción
- Plan de ventas
- Estudiar , evaluar y establecer objetivos de ventas

- ABRIL 2017-SEPT 2017
Bobby Gin SL

COCINERO

- Manipulación de alimentos
- Gestionar el tiempo de cocinado y preparación de los alimentos
- Mantener y seguir estrictas normas de salud, higiene y seguridad alimentaria

- JUL 2016- ENERO 2017

COCINERO

- Comprobación de la calidad de la comida
- Dosificación de alimentos