



Javier

Asesor experimentado en la búsqueda de beneficios para los clientes. Aplico con eficacia las mejores herramientas y las opciones más favorables a los problemas planteados. Busco integrarme a una organización dinámica y profesional.

CONTACTO

 46940 Manises Spain



 09/05/1974

 Español



 Divorciado

APTITUDES

- Intermediación
- Mente Analítica
- Gestión De Clientes
- Tolerancia Al Estrés
- Trato Amable Y Profesional
- Fidelización De Clientes
- Técnicas De Negociación
- Trabajo En Equipo
- Enfoque En Objetivos

IDIOMAS

Español: Idioma nativo

Inglés: B2
Intermedio avanzado

FORMACIÓN

Universidad Tecnológica Nacional, Buenos Aires | 03/1993 - 12/1998

Ingeniería Química:

Industria

HISTORIAL LABORAL

Believe IT Distribuidor Orange Empresas - Asesor comercial

Valencia, Comunidad Valenciana | 11/2022 - Actual

- Prospección de clientes y ampliación de la cartera a cargo.
- Identificación de las necesidades del cliente para promocionar los productos más adecuados.
- Elaboración y presentación de ofertas, presupuestos y cotizaciones.
- Asesoría presencial, telefónica y telemática a los clientes durante todo el proceso de venta.
- Seguimiento, asistencia y servicio posventa al cliente.
- Elaboración de reportes periódicos y preparación de informes para la gerencia.
- Formación continua en productos y servicios para ofrecer asesoramiento actualizado.

Sinedie Advisor Distribuidor Vodafone Empresas - Asesor comercial

Catarroja, Comunidad Valenciana | 02/2021 - 09/2022

- Prospección de clientes y ampliación de la cartera a cargo.
- Identificación de las necesidades del cliente para promocionar los productos más adecuados.
- Elaboración y presentación de ofertas, presupuestos y cotizaciones.
- Asesoramiento al cliente sobre las características y particularidades de los productos ofrecidos.
- Asesoría presencial, telefónica y telemática a los clientes durante todo el proceso de venta.
- Elaboración de reportes periódicos y preparación de informes para la gerencia.

Insvatel Distribuidor Orange Empresas - Asesor comercial

Valencia, Comunidad Valenciana | 09/2019 - 02/2021

- Prospección de clientes y ampliación de la cartera a cargo.
- Identificación de las necesidades del cliente para promocionar los productos más adecuados.
- Elaboración y presentación de ofertas, presupuestos y cotizaciones.
- Asesoramiento al cliente sobre las características y particularidades de los productos ofrecidos.
- Asesoría presencial, telefónica y telemática a los clientes durante todo el proceso de venta.
- Elaboración de reportes periódicos y preparación de informes para la gerencia.

Si Comunicaciones Distribuidor Vodafone Empresas - Asesor comercial

Valencia, Comunidad Valenciana | 05/2018 - 08/2019

- Prospección de clientes y ampliación de la cartera a cargo.
- Identificación de las necesidades del cliente para promocionar los productos más adecuados.
- Elaboración y presentación de ofertas, presupuestos y cotizaciones.
- Asesoramiento al cliente sobre las características y particularidades de los productos ofrecidos.
- Representación de la empresa en eventos y ferias comerciales para promover productos o servicios.
- Desarrollo de negociaciones de condiciones y acuerdos con los clientes.
- Seguimiento, asistencia y servicio posventa al cliente.

Osmoaqua Valencia - Gerente comercial

Valencia, Comunidad Valenciana | 10/2014 - 04/2018

- Desarrollo y puesta en marcha del plan estratégico comercial y de ventas.
- Gestión de presupuestos, control de gastos y promoción del uso eficiente de los recursos.
- Reclutamiento, selección, liderazgo y dinamización del equipo de ventas.
- Definición de los clientes objetivo y de la oferta de productos y servicios.
- Búsqueda y expansión de nuevas oportunidades comerciales.
- Diseño de los programas de bonos, incentivos y remuneración de la fuerza de ventas.
- Implementación de políticas de precios y descuentos, asegurando la rentabilidad del negocio.

Ono Distribuidor de Telecomunicaciones - Asesor comercial

Valencia, Comunidad Valenciana | 09/2001 - 09/2004

- Identificación de las necesidades del cliente para promocionar los productos más adecuados.
- Elaboración y presentación de ofertas, presupuestos y cotizaciones.
- Asesoramiento al cliente sobre las características y particularidades de los productos ofrecidos.
- Cierre de ventas y procesamiento de las compras de los clientes.
- Asesoría presencial, telefónica y telemática a los clientes durante

todo el proceso de venta.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- AFICIONES LECTURA, DEPORTES, SENDERISMO, VIAJES...