

Jose Antonio Fernández

 695 56 39 91

 joseantoniofr68@gmail.com

FORMACIÓN

BACHILLERATO

Instituto Conde de Orgaz

COU, CIENCIAS SOCIALES

Instituto Conde de Orgaz

EXPERIENCIA

FEB. 2017 - ACTUALIDAD

PUNTOQPACK - RESPONSABLE COMERCIAL GRANDES CUENTAS

- Responsable comercial de la cuentas claves asignadas en mi zona de influencia, reportando a Director Comercial.
- Plan de negocio y desarrollo de acciones de venta.
- Desarrollo del negocio en clientes y distribuidores en paralelo con la estrategia de crecimiento, consolidación y profit de la compañía.
- Análisis pormenorizado de cada cliente, portfolio, sell out, 20/80 buscando la mejora de rentabilidad para mi compañía y el posicionamiento en la cuenta.

FEB. 2012 - ENE. 2017

1 SOLOUSO - RESPONSABLE COMERCIAL GRANDES CUENTAS

- Responsable de grandes cuentas.
- Seguimiento y control de los clientes asignados a mi cuenta.
- Visitas y control de la red comercial de los distribuidores de mi zona de influencia.

SEPT. 2007 - FEB. 2012

DISFERTAL 2008 SL - KEY ACCOUNT MANAGER

- Responsable Comercial de Grandes Cuentas.
- Análisis, seguimiento y consecución de objetivos de las cuentas claves asignadas.
- Búsqueda de rentabilidad dentro del profit marcado por mi compañía.
- Desarrollo dentro del cliente, ayudándole tanto en el sell out como en el sell in de nuestros productos.

ABR. 2005 - JUN. 2007

SERVIHOGAR 3000 - JEFE DE EQUIPO DE VENTAS

- Responsable del control y seguimiento de la red de instaladores asignada en mi zona de influencia.
- Fijación de objetivos y control de los mismos .
- Planificación de rutas comerciales.
- Reporte a Dirección Comercial