

JORDI

Igualada (Barcelona)

Nacimiento: 22/07/1990 – Igualada, Barcelona



EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **Responsable Comercial, Contabilidad y Proveedores//**

Fabricación y venta de mat. iluminación LED

Leds-C4, SA (Enero 2018 – Enero 2019)

Funciones: Gestión y desarrollo de los procesos de ventas, Dirección del departamento de contabilidad de proveedores, realización de asientos contables de la sociedad matriz y filiales, contabilidad analítica, planificación de tesorería y gestión de pagos, cierres contables, colaboración con el controller y director financiero, definir y asegurar la correcta implantación de los procedimientos, políticas y herramientas de la organización, conciliación de cuentas intercompany, participación en el proceso de auditoría, implantación de mejoras de eficiencia de procesos, Key user en la implementación de nuevo ERP (Microsoft Dynamics).

- **Responsable Comercial, Administración y finanzas y Presidente del consejo rector//**
Transporte y logística

Transports Associats, SCCL (Marzo 2013-Octubre 2017)

Funciones: Captación y gestión de clientes, Supervisión de compras y aprovisionamientos, facturación, negociación condiciones clientes y proveedores, personal, pagos a proveedores, negociación condiciones pago, nóminas y socios, supervisión de la contabilidad del grupo, control de la operativa bancaria, revisión de contratos con socios, clientes y proveedores, control y seguimiento de impuestos, asegurar el cumplimiento de las obligaciones legales, contables y fiscales.

- **Responsable Comercial // Actividades inmobiliarias**

GB36, SL (Enero 2010 – Actualidad)

Funciones: Búsqueda de oportunidades de inversión, gestión de activos inmobiliarios, compraventa, gestión de alquileres y contratos, negociación con clientes, fianzas, pago y gestión de tributos, altas y bajas de suministros, licencias, recursos administrativos, facturación, gestión de cobros y pagos.

- **Gestor comercial // Automoción - ventas**

Automòbils Solsona SL (septiembre 2010 – julio 2012)

Funciones: Responsable de concesionario de automóviles en Barcelona, realizando asesoramiento en venta VN y VO, gestión de pedidos, preparación de vehículos, seguimiento y fidelización de clientes, organización de eventos, ideando y gestionando las acciones para conseguir los objetivos de la empresa y de la marca.

FORMACIÓN

- **Posgrado en Project Manager**, EADA Business School (2018-2019)
- **Gestor Administrativo**, COGAC (2016)
- **Máster en Derecho de los Negocios**, ICAB Barcelona (2013-2014)
- **Grado en ADE**, EAE Business School, Barcelona (2010-2013)
- **Bachillerato**, modalidad tecnológica, IES Pere Vives Vich, Igualada

OTROS DATOS

- **Idiomas:** Español (nativo), Catalán (nativo), Inglés (negocios), Francés (básico).
- **Posibilidad de incorporación inmediata** Sí.
- **Carnet conducir:** A, B, C+E, BTP, y vehículo propio
- **Certificaciones:** Certificación de competencia profesional para empresas de transporte interior e internacional de mercancías y pasajeros