

ID-58560 PEDRO ANTONIO

DIPLOMADO EN EMPRESAS Y ACTIVIDADES TURISTICAS

Fecha y lugar de nacimiento: 09 de Marzo de 1979 – Valencia
Casado
46220 Picassent



A. EXPERIENCIA LABORAL:

Mercamoto S.L.U. Valencia

Comercial de vehículos nuevos y usados en el concesionario oficial de la marca KIA en Valencia, donde realizo tareas de venta de vehículo nuevo y usado, tasaciones de vehículos y gestión de CRM y Leads de la marca, así como la gestión de las diversas páginas de internet de vehículos usados, KM. 0.
Agosto 2017 – Abril 2021

Comercial Setabense, S.A. Alzira, Valencia

Comercial de vehículos nuevos y usados en el concesionario oficial de la marca SEAT y SKODA en Alzira, donde realizo tareas de venta de vehículo nuevo y usado, tasaciones de vehículos y gestión de CRM.
Febrero 2016 – Diciembre 2016

Auto modelos de Prestigio S.A. de C.V.: Cancún, México

Comercial de vehículos nuevos y usados en el concesionario oficial de la marca SUBARU en Cancún, donde realizo tareas de venta de vehículo nuevo y usado, tasaciones de vehículos, gestión del stock de vehículos nuevos y planificación de marketing.
Enero 2014 – Mayo 2014

México Luxury Properties S.A. de C.V.: Playa del Carmen, México

Asesor y consultor inmobiliario en la empresa México Luxury Properties, en Playa del Carmen, donde me dedico a gestionar cartera de inmuebles para venta y alquiler vacacional, captando nuevas propiedades en toda la Riviera Maya (Cancún, Tulum, Playa del Carmen, Akumal,...) ofreciendo asesoramiento legal tanto a propietarios como inquilinos.
Junio 2013 – Enero 2014

Ibérica de Automóviles S.L.: Valencia

Comercial de vehículos nuevos en Grupo Ibérica, en el concesionario oficial de las marcas CHRYSLER, JEEP, DODGE y CHEVROLET donde desempeñé las tareas propias del puesto, atención al cliente, venta y entrega de vehículos, tasación de vehículos, gestión de CRM, control de stock de vehículos en exposición.

Noviembre 2006 – Enero 2013

Valley Motors S.A.: Valencia

Comercial de vehículos nuevos y de ocasión en Valley Motors, en el concesionario oficial de las marcas CHRYSLER, JEEP y DODGE, donde además desempeñar las funciones propias del puesto, atención al cliente, venta y entrega de vehículos, tasación de vehículos y gestionar el departamento de vehículos de ocasión.

Febrero 2005 – Noviembre 2006

Hotel Ibis Palacio de Congresos **: Valencia

Recepcionista y Auditor Nocturno: realicé la apertura del hotel, poniendo en funcionamiento los procedimientos de trabajo bajo la certificación de calidad ISO 9001, atención al cliente.

Diciembre 2003 – Febrero 2005

Hotel Continental **: Valencia

Recepcionista y Auditor Nocturno: encargado del turno de noche, atención al cliente, departamento de reservas y gestión con agencias de viajes.

Septiembre 2002 – Diciembre 2003

FORMACIÓN ACADÉMICA REGLADA:

- **Escuela de Turismo PAX**, Valencia, España, 4 años 1998 –2002

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

- **CURSOS DE FORMACION de la marca CHRYSLER, JEEP y DODGE** en varios ámbitos como técnicas de ventas, mecánica, conducción, técnicas 4x4. 2005-2012
- **CURSO DE CONTABILIDAD FINANCIERA** en la escuela de turismo MAR en Valencia. 1999
- **CURSO DE CALIDAD Y ATENCION AL CLIENTE** en la escuela de turismo MAR en Valencia. 1998

IDIOMAS:

- **Español:** lengua materna.
- **Valenciano:** lengua materna.
- **Inglés:** nivel medio escrito y leído, nivel bajo oral.

INFORMÁTICA:

- Manejo de Windows.
- Manejo de portales de internet (coches.net)
- Word, Excel, Power Point.
- Outlook, Internet.

OTROS DATOS DE INTERES:

- Carnet de conducir clase B Comunidad Europea.
- Disponibilidad horaria.
- Experiencia en atención al cliente.

PERFIL:

- Profesional creativo, dinámico, flexible y con iniciativa. Con experiencia en ventas en el sector del automóvil. Habilidad para trabajar en equipo, con capacidad de escucha y habituado a trabajar por objetivos y bajo presión para lograr las metas trazadas por la empresa. Soy una persona proactiva que desea ofrecer toda su experiencia profesional, con disposición para aprender y mejorar en todo momento