

ID-58305 ANTONIO

25-10-1993

Valencia, 46010

EXPERIENCIA PROFESIONAL

RESPONSABLE DE VENTAS Y DISTRIBUCION | BEBIDAS LA SAFOR |HOSTVEN 01/2022- ACTUAL |

- Gestión del personal a cargo, y la motivación del mismo.
- Orden en la gestión de la empresa para que cada departamento y cada uno de los trabajadores asuman su trabajo y responsabilidad teniendo claro cuáles son sus responsabilidades y cuál es su parcela de trabajo.
- Cubrir las necesidades de la empresa en materia de contratación previniendo las necesidades que tuviera.
- Organización de rutas y sectores para tener una distribución equitativa y evitar los problemas en este ámbito.
- Crear y aplicar la estrategia comercial para el cumplimiento de los objetivos de la empresa.
- Contacto diario con la diferentes marcas y sus delegados para aplicar las estrategias de ventas y atender incidencias en los clientes.
- He trabajado en la venta de todas las marcas de Coca-Cola European Partners, Grupo Agora (Cervezas Ambar, Moritz,...), Bodegas Riojanas, Cafés el Tostadero,... entre otros productos que comercializa la distribuidora.

COMERCIAL | CASTELLONENSE DE VENTAS Y DISTRIBUCION | HOSTVEN | 06/2017 - 12/2021

- Gestión de una cartera de clientes.
- Seguimiento y cumplimiento de los objetivos de la empresa en materia de ventas.
- Identificación y concreción de nuevas oportunidades de negocio en los clientes.
- Captación e incorporación de nuevos clientes.
- Desarrollo de la gama de productos y envases dentro del punto de venta.
- He trabajado en la venta de todas las marcas de Coca-Cola European Partners, Grupo Agora (Cervezas Ambar, Moritz,...), ABInBev (Corona, Budweiser, Stella Artois, Becks,...), Bodegas Riojanas, Cafés el Tostadero,... entre otros productos que comercializa la distribuidora.
- Desarrollo de la política comercial, tanto de los proveedores como de la propia distribuidora.

VAPIANO 06/2016 - 05/2017

- Estancia en Londres de un año al finalizar mi carrera para aprender el idioma trabajando en un restaurante de la cadena Alemana Vapiano, situado en Great Portland st.

FORMACION

GRADO EN DERECHO | 2011- 2015 | UNIVERSIDAD CATOLICA DE VALENCIA

IDIOMAS: INGLÉS Nivel Medio

APTITUDES

- Perfil comercial, orientado a objetivos y resultados, con éxito durante los cuatro años en la empresa
- Dinámico, con capacidad para la improvisación y adaptación a diferentes situaciones laborales.
- Trabajo en equipo de forma solidaria y organizada.

OBJETIVO

- Crecer profesionalmente.