



ID-49133

Fecha de nacimiento: 02.06.1987
Lugar de residencia: Alicante
Lugar de nacimiento: Alicante

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Desde febrero 2015 - Grupo Netel.
Actualmente

Tareas realizadas:

Key Account Manager

Responsable de zona Norte (Galicia, Asturias) , Madrid, sur de España e Islas Canarias y Baleares, a cargo de una cartera de más de 130 empresas.

- Búsqueda y captación de clientes en zonas asignadas. Maximización de nivel de ventas y rentabilidad en los clientes. Más de 130 empresas captadas en 4 años.
- Funciones de jefe de ventas apoyando a mis compañeros de zona en la consecución de sus objetivos.
- Comunicación continua y seguimiento de ofertas, pedidos y aspectos técnicos-comerciales relacionados con los clientes.
- Formador impartiendo cursos para el personal técnico y comercial de nuestros clientes.
- Negociación con clientes existentes para aumentar volumen de facturación.
- Identificación de las necesidades del cliente para desarrollo de nuevos productos y servicios.
- Inicialmente, encargado del desarrollo estratégico de marketing y redes sociales. Actualmente apoyo al responsable de marketing.
- Representación a la empresa en ferias internacionales del sector del ascensor INTERLIFT, como expositores.
- Representación en congresos y foros del sector del ascensor y Administradores de fincas.
- CRM

Desde mayo 2014 - Gestión Tributaria Territorial (GTT)
Hasta noviembre 2014

Tareas realizadas:

Administrative Assistant

Becario en el departamento de Administración y Finanzas

- Apoyo al DPTO. JURÍDICO principalmente en el desarrollo y preparación de licitaciones públicas (Texto Refundido de la Ley de Contratos del Sector Público)
- Elaboración de Declaraciones Responsables, solicitudes formales a Organismos públicos, constitución de garantías provisionales y definitivas para acreditación de solvencia económica, elaboración de propuesta económica según criterios y procedimientos de adjudicación.
- Apoyo al DPTO. FINANCIERO principalmente en presentación de impuestos (IVA) y contabilización de facturas.
- Tareas de gestión jurídico-administrativas

Desde mayo 2013 - REMAX Inmobiliaria Elche
Hasta julio 2013

Tareas realizadas:

Agente Inmobiliario

- Captación inmuebles para venta/alquiler
- Elaboración de contratos de compra-venta y arras

FORMACIÓN ACADÉMICA

2013-2014 Alicante – España
2005-2011 Alicante – España

Máster en Asesoría Fiscal de Empresas Fundesem Business School
Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas Universidad CEU

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Idiomas	Inglés	Nivel C1 (Avanzado)
	Catalán	Nivel Alto
Informática		Microsoft Office (Outlook, Excel, Word, Power Point) Programas de gestión: Navision, CRM Work Management. Programas de mensajería, comunicación y redes sociales.

Otros datos de interés:

Me considero una persona dinámica, flexible, con facilidad para trabajar en equipo y orientación al cliente. Mi última experiencia laboral me ha permitido desarrollar habilidades en el campo de las ventas y negociación. La perseverancia y la actitud son mis premisas a la hora de realizar cualquier tarea. Carnet de conducir B-1.