

ID-56699 PEDRO



DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 9 de Junio de 1.971
Lugar de nacimiento: Madrid
Dirección: (28033) Madrid

EXPERIENCIA LABORAL

Periodo: 2.016-Actualidad

Empresa: RFR, EFICIENCIA Y CONSTRUCCIÓN, S.L. (Constructora)

Puesto: Director Comercial

Responsabilidades:

Búsqueda y contratación de obras de rehabilitación, relacionadas principalmente con sistemas de aislamiento de edificios por el exterior (SATE); rehabilitación total y parcial de edificios, viviendas y locales comerciales.

Negocio la ejecución, forma de pago y financiación con administradores de fincas y con la propiedad. Gestiono documentación en las distintas administraciones públicas, para licencias y subvenciones de obras. Acuerdos y colaboraciones con la dirección técnica de las obras

Realizo seguimiento y control de calidad de las obras durante la ejecución y a su finalización.

Periodo: 2018- 2.020

Empresa: REDIFER MILENIO, S.L. (Venta de materiales de construcción) empresa del mismo grupo de RFR, Eficiencia y Construcción, S.L.

Puesto: Técnico Comercial

Responsabilidades:

Comercialización de materiales de construcción (aislamientos, morteros, cartón yeso, fontanería....) a obra nueva y de rehabilitación. Negociación con departamentos de compra de constructoras y jefes de obra. Apertura de nuevo mercado, búsqueda de nuevos clientes, realización de presupuestos y gestión de cobro.

Periodo: 2.006 - 2.015

Empresa: MUTUA DE PROPIETARIOS (Compañía de Seguros)

Puesto: Ejecutivo Comercial

Responsabilidades:

Entre mis funciones se encontraba, captación de nuevo negocio (500.000€/año en seguros de edificios, hogar, alquiler y locales) y gestión de cartera (3 millones €) a mediadores de seguros, análisis de los riesgos (estudio peritaciones), confección de ofertas y proyectos, prospección de mercado y captación de nuevos clientes.

Periodo: 2.001- 2.006

Empresa: C.E.S.S. (Centro de Seguros y Servicios de El Corte Inglés) (Correduría de Seguros)

Puesto: Jefe de Grupo de Gestores Comerciales

Responsabilidades:

Dirección de grupos de ventas, comercialización de seguros de vida, hogar, autos, préstamos personales e hipotecarios, identificación y desarrollo de mercados, tratando directamente con el cliente final. Del mismo modo, aunque en menor medida, realice tareas administrativas y de gestión de siniestros, estando dichas operaciones bajo la certificación de calidad por AENOR.

Periodo: Durante el año 2.006

Empresas: Beyca, S.L., Ingest2, Inversión y Gestión Empresarial, S.L., Training & Technical, S.L.

Puesto: Formador

Responsabilidades:

Impartí formación sobre auditoría de calidad (ISO 9001) a los empleados de las empresas mencionadas para su obtención de la certificación ISO

Periodo: 2.001 (Junio a Octubre)

Empresa: CAJA DE CATALUÑA (Entidad Bancaria)

Puesto: Cajero en sucursal bancaria.

Responsabilidades:

Administración y caja.

Periodo: 1.997 – 2.001

Empresas: GRUPO TRALOCE, S.L., TAMACINCO, S.L. Y EUROIMPORT BAIREN, S.L. (Empresas dedicadas a la logística y transporte de vehículos por carretera, proveedora para CAT España, distribuidor Renault)

Puesto: Director Comercial.

Responsabilidades:

Desarrolle el departamento comercial, dirigiendo distintos planes comerciales, realizando estudios del mercado, captación de nuevos clientes y dirigiendo la creación y mantenimiento de la página web. Negociaba directamente con clientes y proveedores. Del mismo modo, realizaba la gestión de cobro y facturación, teniendo a dos personas a mi cargo.

FORMACIÓN ACADÉMICA

1.997 Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por La Universidad Complutense de Madrid.

IDIOMA

Conocimientos de Inglés.

FORMACION COMPLEMENTARIA MASTER

2.005 Auditor de los Sistemas de Calidad y Medio Ambiente (ISO 9001: 2000, ISO14001:04). Certificado por La Asociación Española para la Calidad. Centro de Estudios Universitarios Ramón Areces. (CEURA) (**MASTER**)

- 2.004 Gestor de los Sistemas de Calidad (ISO 9001:2000). Certificado por La Asociación Española para la Calidad. Centro de Estudios Universitarios Ramón Areces. (CEURA) **(MASTER)**

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- 2.020 Curso de Diseño, construcción, y tramitación de plantas fotovoltaicas. Energy Management & Innovation.
- 2.007 Curso de Dirección de Agencia de Seguros. ICEA (Investigación y Cooperación entre Entidades Aseguradoras).
- 2.004 Obtención del título de Mediador de Seguros
- 2.001 Calidad de Servicio, Seguridad y Salud. Curso Formativo LINK.
- 1.999 Curso de Internet y Diseño de Páginas Web. Cámara Oficial de Comercio e Industria de Madrid.
- 1.998 Técnico en Logística. Instituto Séneca. Avalado por el Institute of Logistical Management.
- 1.997 Técnico en Marketing. Instituto de Formación y Estudios Sociales.