



ID-58486 ANA

BANCASEGUROS Y GRANDES CUENTAS



Madrid,, España



PERFIL PROFESIONAL

Amplia experiencia comercial en seguros e inversiones. Experta en la gestión de equipos comerciales. Interlocución con alta dirección de empresas clientes nacionales e internacionales. Dominio del inglés. Me atraen los retos y las nuevas oportunidades.

FORMACIÓN

- ESIC Business & Marketing School Master Banca Privada, 2003
- Aarhus University (Dinamarca) Beca Erasmus (3º curso), 1993
- Universidad de Oviedo Licenciatura en CC. Económicas y Empresariales, 1995

HABILIDADES & APTITUDES

- Dominio inglés (nivel C1)
- Experta en gestión de equipos comerciales.
- Total orientación a objetivos y resultados
- Excelentes habilidades en comunicación y creación.
- Óptimo desempeño en equipo e independiente.
- Capacidad para trabajar en varias tareas a la vez y bajo presión.

EXPERIENCIA LABORAL

AXA España, Responsable Bancaseguros y Negocio Corporativo

JUNIO 2014 - JUNIO 2021

- Desarrollo de acuerdos de distribución de seguros y servicios con los principales Bancos y Grandes Distribuidores liderando todo el proceso de identificación y análisis de la oportunidad, elaboración del plan de negocio y puesta en marcha.
- Logros:
 - Superación del 110% cumplimiento de objetivos años 2019 y 2020.
 - Negociación y puesta en marcha de acuerdos con Oney, Bankia, Santander, Carrefour, Openbank, Amazon,... de seguros de accidentes, salud, vida, ingeniería, flotas, hogar,... y servicios de valor añadido como cyber risk, eHealth, dispositivos electrónicos,...
- Especialista en nuevos modelos de distribución de IoT (Auto PAYD, Smarthome & ehealth), venta online, telemarketing, con start-ups y economía colaborativa y diseño de productos en todos los ramos.

AXA España, Responsable Grandes Clientes

ENERO 2013 - JUNIO 2014

- Gestión de grandes clientes corporativos a nivel internacional: análisis y búsqueda de nuevas oportunidades. AMEX, SAN, TEF,...
- Coordinación con LCM (Large Client Management) área a nivel Grupo para el desarrollo de programas internacionales.

AXA España, Responsable Desarrollo Comercial

ENERO 2006 - ENERO 2013

- Jefe de equipo de 20 consejeros patrimoniales AXA Exclusiv. 40M€ AUM. Estrategia, metodología comercial, presupuestos, seguimiento y formación.
- Asesoramiento en fondos de inversión, unit linked, planes de pensiones, vida riesgo, salud,...
- Logros: superación del 150% cumplimiento de objetivos de los años 2008 - 2012. Responsable de la gestión de negocio del patronato de la Fundación AXA y miembros del Consejo de Administración de AXA España.

Banco Madrid, Gestor Banca Privada

ABRIL 2003 - OCTUBRE 2005

- Gestión y asesoramiento de carteras de clientes en fondos de inversión.

Marriott International, Sales & Marketing - Londres

ABRIL 1997 - JULIO 2001

- Acciones comerciales y procedimientos operativos para hoteles del Grupo Marriott en España e Italia.