



JOSÉ MARÍA MORETÓN

KEY ACCOUNT MANAGER

Sobre mí

Profesional con mas de 17 años de experiencia en la industria cárnica, especializado en la gestión de cuentas clave y el desarrollo de relaciones comerciales sólidas. Experto en identificar oportunidades de crecimiento, negociar contratos y maximizar la satisfacción del cliente en el sector.

Experiencia laboral

Key Account Manager

Grupo Cárnico Morán, S.L.U. | Octubre 2017 -

- Responsable de gestionar una cartera de cuentas clave, desarrollando estrategias para impulsar el crecimiento de las ventas y participación en el mercado.
- Negociar contratos y precios con clientes importantes, garantizando márgenes rentables y relaciones comerciales a largo plazo.
- Colaborar estrechamente con el equipo de producción y operaciones para garantizar la entrega oportuna y la calidad del producto, cumpliendo con las expectativas del cliente.

Account Executive

Diocarnes, S.L.U. | Noviembre 2007 - Octubre 2017

- Desarrollar relaciones con clientes existentes y captación de cuentas clave.
- Identificar oportunidades de upselling y cross-selling, negociando contratos y precios.
- Contratación, gestión y supervisión de la externalización de los servicios de transporte.
- Lograr y superar los objetivos de ventas establecidos.

Jefe de Zona

Lidl Supermercados, S.A.U. | Abril 2004 - Octubre 2007

- Realización de tareas de selección, formación y organización de personal.
- Control de Costes, análisis de las rentabilidades, seguimiento de cuenta de resultados y gestión de Stocks.
- Aseguramiento de los procedimientos establecidos y resolución de los problemas cotidianos dentro de la zona de supervisión.

Datos académicos

Universidad de Valladolid

Licenciatura en C.C. Economicas

Camara de Comercio de Valladolid

Master en dirección de Empresas | Septiembre 2002 - Julio 2003

Università degli Studi di Trento (Italia)

4º Curso realizado dentro del programa Erasmus de la U.E. | Septiembre 1999 - Julio 2000

606-976-883

jmoretonp75@yahoo.es

Avda. Circunvalación 141,
Paracuellos de Jarama,
Madrid

Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Idiomas

Castellano:
Nativo.

Inglés:
Nivel Medio.

Habilidades

Negociación de contratos y precios
Comunicación efectiva
Gestión de cuentas clave
Resolución de problemas
Dominio del paquete Office
Desarrollo de relaciones comerciales
Orientación a resultados
Manejo de CRM