



ID-58759 ANTÍA

PRESENTACIÓN

Hola, soy Antía. ¡Encantada!

Graduada en Dirección y Administración de Empresas, con postgrado en Relaciones Internacionales, soy una persona con una clara vocación al mundo de las ventas.

Me considero cercana, comunicativa y empática, facetas que convirtieron el ser comercial en mi vocación.

DISPONIBILIDAD
GEOGRÁFICA

MI TELÉFONO

EDUCACIÓN

2021
**PROGRAMA SUPERIOR EN
GESTIÓN COMERCIAL Y
VENTAS**
Galicia Business School

2021
**CERTIFIED DIGITAL AND
SOCIAL SELLING
SPECIALIST**
Digital Marketing Institute

2018 – 2019
**MÁSTER EN RELACIONES
INTERNACIONALES**
Especialidad en Derecho
Internacional y Derechos
Humanos
INSTITUTO SÉNECA –
Universidad Rey Juan Carlos

2013 – 2017
**GRADO EN DIRECCIÓN Y
ADMINISTRACIÓN DE
EMPRESAS**
IESIDE Galicia

IDIOMAS

INGLÉS (C1)
ESPAÑOL
GALLEGO

HOBBIES

INTELIGENCIA EMOCIONAL
BAILAR SALSA Y BACHATA
TOCAR LA GUITARRA
ESCRIBIR
GATOS



Vigo (España)

EXPERIENCIA

● **RESPONSABLE DE DESARROLLO DE NEGOCIO –** 2021
GALICIA BUSINESS SCHOOL

Escuela de negocios donde ofertaba formaciones In Company y programas abiertos de máster. En mi día a día, me encargaba del área comercial, gestión de las prácticas de alumnos en empresas y ofertas laborales, convenios de colaboración educativa y asistencia a ferias y eventos del sector.

● **REPRESENTANTE COMERCIAL – MOVELCO MOBILITY** 2020

Empresa de soluciones de movilidad eléctrica. Mis funciones eran la gestión y venta de instalaciones eléctricas, puntos de recarga, vehículos especiales, renting para flota de empresas, motos... Dirigido a particulares, empresas y administraciones públicas.

● **SALES REPRESENTATIVE – CAMBRIDGE UNIVERSITY PRESS** 2020

Editorial británica donde, el producto/servicio que ofrecía, gira en torno a libros de aprendizaje de lengua inglesa, siendo la representante de la provincia de Pontevedra y Ourense (Galicia) para Cambridge. Mis funciones en el puesto eran captación de nuevas conquistas ampliando la cartera de clientes ya existente; y por otro lado, contacto y gestión de los centros educativos usuarios. Finalizado en Julio del 2020.

● **COMERCIAL ENDESA EMPRESAS –OUTYCOM** 2018 – 2019

Empresa de outsourcing comercial. Mi función principal fue encargarme de captar nuevos clientes para ENDESA Industrias, hasta conformar una extensa cartera en el área de Ferrolterra. Puerta fría.

● **CONSULTORA DE FRANQUICIAS Y RETAIL – AUREN** 2018
PRÁCTICAS

Conocí el mundo comercial desde el enfoque de la pyme y del emprendedor, a través de la fórmula de franquicia, con su desarrollo de negocio y crecimiento.

● **FREIGHT FORWARDER – GRUPO NOGAR** 2016

PRÁCTICAS DE TRANSPORTE INTERNACIONAL

Verano de 3º a 4º de carrera. Mi primer contacto con el mundo profesional. Gestión de envíos de transporte transnacional (marítimo, terrestre y aéreo), cotizaciones y captación de cliente.

HABILIDADES



NEGOCIACIÓN



COLD CALLER



VISITAS
PRESENCIALES



CONSULTORÍA



CRM'S / BI
/ERPS