



ID-4797 Roberto

> Area Sales Manager

> Aptitudes

Ventas – Planific. estratégica
Plan de negocio – Distribución
Gestión de carteras de clientes–
Negociación - Liderazgo de
equipos – Posicionamiento de
marcas - Gestión de riesgos

Getxo, 48993 Vizcaya, España

RESUMEN

Más de 20 años de experiencia comercial, en negocios consolidados y en desarrollo de nuevos proyectos. Creación y gestión de redes de distribución on-trade y carteras de clientes HoReCa. Posicionamiento de productos y marcas. Consultoría y análisis de mercados y tendencias en el sector de gran consumo, alimentación y bebidas.

EXPERIENCIA

Enero 2021 – octubre

2022 **Cervezas Gran Vía**

Delegado de Zona

- > Áreas 5 y 6 Nielsen.
- > Desarrollo de la red de distribución on-trade.
- > Captación y gestión de la cartera HoReCa.
- > Coordinación de SAC, SAT y liderazgo de FFVV.

Abril 2018 - enero 2020

Fever-Tree (Damm Atlántica S.A.)

Area Manager

- > Áreas 5 y 6 Nielsen.
- > Gestión de la red de distribución on-trade.
- > Gestión de la cartera HoReCa imagen.

Mayo 2013 – julio 2018

Grupo Damm

Gestor de Ventas

- > Delegado regional Burgos, La Rioja y Soria.
- > Gestión de la red de distribución on-trade.
- > Gestión de la cartera HoReCa.

Diciembre 2009 – febrero 2013

Momo Gestión

Asociado y consultor

- > Outsourcing y consultoría comercial.
- > Especialista en comercialización de wines&spirits.
- > Partner de Zadibe, Pernod Ricard, González Byass...

FORMACIÓN

Septiembre 1994 – septiembre 2000

Univeridad de La Rioja

Ingeniería Técnica Industrial

- > Sin concluir