

INFORMACIÓN DE CONTACTO

FECHA DE NACIMIENTO

11/06/1983

DIRECCIÓN

46023 Valencia

IDIOMAS

Inglés

C2

Italiano

B2

Castellano

Nativo

COMPETENCIAS

Orientación a objetivos y resultados
Orientación al cliente y calidad de servicio
Negociación
Capacidad de Comunicación
Capacidad resolutive
Auto-motivación y auto-disciplina
Hipotecas y crédito de consumo
Gestión de bases de datos de clientes
B2B
Asesoría financiera e inmobiliaria

ID-50422



EXPERIENCIA

Comercial de Ventas Senior
Pacific Developers
Ciudad de Panamá, Panamá
Febrero-2018 - Febrero-2019

- Coordinador de ventas en el sector comercial y residencial de lujo, gestión de equipos de trabajo y salas de ventas en proyecto.
- Gestionar y dirigir comités de ventas semanales. Análisis de prospectos, clientes hot, altamente interesados e interesados, donde se logro precisar la calidad del prospecto y poder incrementar las ventas en un 25%.
- Creación de estrategias de marketing digital de ventas para el sector residencial de lujo y comercial. Campañas publicitarias de marketing digital Inbound y Outbound.
- Uso y manejo de KPIs
- Manejo de contratos y negociación de los mismos.
- Atención y asesoría en préstamos hipotecarios residenciales y comerciales.
- Gestionar presupuestos semestrales.
- Estudios de análisis y comportamientos estadísticos.
- Medición de medios empleados.
- Negociación y gestión de contratos.
- Organizar y atender ferias inmobiliarias de promoción de proyectos, tales como: Acobir, Expo CAPAC, entre otras.

Coordinador Comercial
Panama International Realtys
Ciudad de Panamá, Panamá
Junio-2014 - Enero-2018

- Corredor de Bienes Raíces / Real Estate Broker.
- Manejo de ejecutivos de ventas residenciales y comerciales.
- Manejo de KPIs.
- Estudio de mercado inmobiliario y rentabilidad de propiedades
- Coordinación de créditos Hipotecarios.
- Asesoramiento de Pago de Impuestos Anuales y Mensuales.
- Gestión de Documentos y Escrituras Públicas / Document Management and Public Deeds.
- Asesoramientos de inversión y rentabilidades.
- Property Management.
- House equipment and instalation.
- Employees relocation, donde gestionamos clientes de diversas multinacionales.

Coordinador
de Ventas

Elemat de Panama

Ciudad de Panamá,
Panamá

Enero-2008 - Mayo-
2014

Colaboradores de empresas de diferentes
culturas y diferentes nacionalidades.

Asistent Manager Canton Fair Guanzhou Canton
China. 2008 al 2014.

Experiencia en procesos de impuestos y
condiciones arancelarios, aduanas y transporte
internacional de mercancía. Importación y
Exportación.

Trato y manejo directo con proveedores y
fabricantes internacionales. Comprobación de
calidad de producto, gestión de precios e
inventarios.

Manejo de gestión con Navieras, cálculo de CBM,
relación estrecha con empresas de Trading and
Forwarding.

Busqueda y evaluación de proveedores.

Responsable de gestión de ventas al por mayor.

Adaptar procesos para mayores beneficios de los
clientes.

Control de Facturación e Inventario.

Trato directo con clientes y proveedores.

Elaboración de estrategias de optimización de
ventas y resultados.

Personal a cargo. Supervisión de Ejecutivos de
Ventas

Relación directa con los clientes y con
organizaciones en creación de alianzas
estratégicas.

Grupo Casa Mat

Ventas Caracas,

Venezuela

Septiembre-2000 -
Diciembre-2007

Asistent Manager Canton Fair Guanzhou Canton
China. 2008 al 2014.

Experiencia en procesos de impuestos y
condiciones arancelarios, aduanas y transporte
internacional de mercancía. Importación y
Exportación.

Trata y manejo directo con proveedores y
fabricantes internacionales. Comprobación de
calidad de producto, gestión de precios e
inventarios.

Manejo de gestión con Navieras, cálculo de CBM,
relación estrecha con empresas de Trading and
Forwarding.

Responsable de gestión de ventas al por mayor.

Adaptar procesos para mayores beneficios de los
clientes.

Control de Facturación e Inventario.

Trato directo con clientes y proveedores.

Elaboración de estrategias de optimización de
ventas y resultados.

Personal a cargo. Supervisión de Ejecutivos de Ventas
Relación directa con los clientes y con organizaciones en creación de alianzas estratégicas.

EDUCACIÓN

Abogado
Universidad Santa María
Caracas, Venezuela
2005

Graduado con honores. 5to de Promoción.
Especialista en Contratos, Obligaciones y Garantías.

Ingles como Segundo Idioma
Centro Venezolano Americano
Caracas, Venezuela
2003

Promedio 92/100
Estudios de Ingles avanzados. Escrito, Comunicación.

Bachiller en Ciencias
Colegio Santa Monica
Caracas, Venezuela
2000

CERTIFICADOS Y CURSOS

Certificación CRM Hubspot
Hubspot Inbound Marketing
Unacobin. Curso para Idoneidad de Ejercicio en Bienes Raíces.

OFIMÁTICA

Manejo de programas bajo el ambiente de Microsoft Office completo.
CRM Hubspot
CRM Zoho
Profit Plus