



**ID-52047**

F. Nacimiento. 13/09/1973  
Madrid

#### EXPERIENCIA PROFESIONAL

COMERCIAL EINHELL, S.A.

AREA MANAGER

Sept.2018-Agosto 2019

Empresa fabricante de herramientas eléctricas, siendo sus canales la ferretería tradicional, suministro industrial y centros de bricolaje.

Reportando a Dirección Comercial.:

- Clasificación cualitativa y cuantitativa de cartera de clientes.
- Negociación y elaboración de plantillas con cooperativas y centrales de compra.
- Elaboración y planificación de rutas comerciales.
- Gestión y supervisión de grandes cuentas.
- Control de gestión de indicadores de venta.
- Coordinación, supervisión, formación y gestión del equipo comercial.
- Organización de ferias y convenciones.
- Elaboración de ofertas y promociones.
- Coordinación de Técnicos Comerciales para demostraciones y talleres.

CODIVEN, S.L.

DELEGADO DE VENTAS

Oct.2016-Junio 2018

Empresa distribuidora a nivel nacional de artículos de ferretería, siendo sus canales la ferretería tradicional, suministro industrial y centros de bricolaje.

Reportando a Dirección General:

- ✓ Elaboración de estrategia comercial a nivel nacional.
- ✓ Clasificación cualitativa y cuantitativa de cartera de clientes.
- ✓ Negociación y elaboración de plantillas con cooperativas y centrales de compra.
- ✓ Elaboración y planificación de rutas comerciales.
- ✓ Gestión y supervisión de grandes cuentas.
- ✓ Control de gestión de indicadores de venta.
- ✓ Coordinación, supervisión, formación y gestión del equipo comercial.
- ✓ Implantación de objetivos de venta, seguimiento y consecución.
- ✓ Política de precios y desarrollo de tarifas.
- ✓ Organización de ferias y convenciones.
- ✓ Elaboración de ofertas y promociones.
- ✓ Formación y coaching equipos de ventas.

SEGUROS CATALANA OCCIDENTE

AGENTE DE SEGUROS

Nov.2012–Oct.2016

Entidad aseguradora de seguros generales, productos de ahorro e inversión.

Reportando a Dirección de Agencia.

- ✓ Captación de clientes a través de BBDD, puerta fría y prospección-
- ✓ Mantenimiento de cartera de clientes.
- ✓ Formación de nuevos agentes.
- ✓ Asistencia a convenciones anuales de ventas.
- ✓ Gestión de recibos y cobros.
- ✓ Gestión de incidencias y tramitación de siniestros.
- ✓ Asesoramiento integral en productos de ahorro e inversión.

MARTINFER SUMINISTROS, S.L.  
Sep.2010–Oct.2012

SOCIO-GERENTE

Empresa de suministros industriales y protección laboral

- Gestión de grandes cuentas y licitaciones.
- Política de precios y márgenes.
- Gestión de cobros.
- Ofertas y seguimiento de las mismas.
- Planificación de rutas de visitas.

SUMINISTROS INDUSTRIALES SAN JOSÉ, S.L.  
Dic. 2007– Julio 2010

JEFE DE VENTAS

Empresa especializada en el suministro industrial de maquinaria y ferretería.

Reportando a Dirección General:

- Elaboración de estrategia comercial para la Comunidad de Madrid y provincias limítrofes.
- Clasificación cualitativa y cuantitativa de cartera de clientes.
- Sectorización de cartera de clientes (Empresas >200 empleados)
- Elaboración y planificación de rutas comerciales.
- Gestión y supervisión de grandes cuentas.
- Diseño, desarrollo e implementación del sistema informático de gestión de clientes.
- Control de gestión de indicadores de venta.
- Coordinación, supervisión, formación y gestión del equipo comercial.
- Asistencia a ferias nacionales e internacionales.

SUMINISTROS INDUSTRIALES SAN JOSÉ, S.L.  
Sep. 2000 – Nov. 2007

EJECUTIVO DE CUENTAS

Empresa especializada en el suministro industrial de maquinaria y ferretería.

Reportando a la Dirección Comercial:

- Captación y Gestión de Cartera de clientes
- Prospección de mercado y gestión de CRM
- Elaboración de ofertas
- Facturación y gestión de cobros
- Asistencia a reuniones trimestral de ventas.
- Visitas a fábricas de proveedores.

MAVECO, S.L.

TÉCNICO COMERCIAL

Oct. 1994- Sep. 2000

Empresa de suministros de ferretería a construcción

Reportando a Gerencia

- Captación y Gestión de Cartera de clientes.
- Vista a pie de obra, venta directa.
- Promover la venta cruzada de productos.
- Elaboración de ofertas.
- Gestión de cobros.
- Visitas a fábricas de proveedores.

#### FORMACIÓN ACADEMICA

|                                                  |                                             |
|--------------------------------------------------|---------------------------------------------|
| (1992-1993)                                      | FILOSOFÍA Y LETRAS (Primer y segundo curso) |
| Universidad Autónoma de Madrid                   |                                             |
| (2006-2007)                                      | DIRECCIÓN COMERCIAL Y MARKETING (500 Horas) |
| Cámara de Comercio Madrid                        |                                             |
| (2008)                                           | PROYECTO EMPRESARIAL “CONCILIA”             |
| Cámara de Comercio Madrid                        | Proyecto Fin de Master                      |
| (2008)                                           | MEJORA POSICIONAMIENTO DE NEGOCIO           |
| Centro de Realidad Virtual IFE                   | Proyecto Fin de Master                      |
| (2012)                                           | ASESOR FINANCIERO                           |
| Fundación Jesús Serra (Grupo Catalana Occidente) |                                             |
| (2016)                                           | GESTIÓN EQUIPOS DE VENTAS                   |
| Cámara de Comercio Madrid                        |                                             |

#### FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Ciclo Superior Técnico Comercial (249 Horas) – CÁMARA DE COMERCIO MADRID
  - Psicología y Técnicas de Venta.
  - Calidad en Atención al Cliente.
  - Gestión de Cobros y Negociación de Créditos.
  - Técnicas de Negociación.
  - Técnicas de Marketing.
- Monográfico en Prevención de Riesgos Laborales (Nivel I) – RIGHT AND SAFE
- Programa de Desarrollo Directivo y Gestión de Equipos – UNED
- Gestión y motivación de equipos comerciales. Cámara de Comercio de Madrid.

## INFORMÁTICA - IDIOMAS

- Paquete Office -Nivel Avanzado
- (Gestión Comercial y CRM) - Nivel avanzado
- Inglés- Avanzado
- Español: Nativo
- Gallego: Materno