



# Jose M.

## RESPONSABLE DE VENTAS

## RESUMEN EJECUTIVO

Profesional con sólida experiencia en el sector de la construcción, especializado en la venta de materiales y servicios relacionados, con un enfoque en la fidelización de clientes. Amplia capacidad para gestionar grandes cuentas y liderar negociaciones complejas. Además, cuento con experiencia en otros sectores, lo que me ha permitido adaptar mis habilidades comerciales a diferentes mercados. Gran capacidad para cumplir objetivos de ventas, manteniendo siempre una excelente relación con los clientes.

## HABILIDADES PERSONALES

- Excelentes habilidades de comunicación, dominio de 3 idiomas (español, gallego, inglés)
- Muy buenas habilidades interpersonales
- Administración y organización del tiempo

## EXPERIENCIA LABORAL

### Delegado comercial

*Molecor | 2022 - presente*

- Gestión de una amplia cartera de clientes a nivel autonómico
- Responsable de ventas y control en la distribución del producto
- Administración comercial, marketing y servicio postventa

### Responsable de operaciones logísticas

*Volta | Agosto de 2019 - Octubre de 2020*

- Control del inventario transporte inversa
- Procesos operativos en almacén, distribución, trazabilidad y logística

### Delegado técnico comercial

*TECE GmbH | Enero de 2017 - Noviembre de 2017*

- Gestión de una amplia cartera de clientes a nivel autonómico
- Responsable de ventas y control en la distribución del producto
- Administración comercial, marketing y servicio postventa

### Delegado comercial

*Tabiclick | Enero de 2013 - Enero de 2014*

- Creación de una red de distribución a nivel Galicia
- Prescripción de producto en arquitecturas

### Delegado técnico comercial

*Gas Natural Fenosa | Junio de 2012 - Agosto de 2012*

- Venta, administración comercial, marketing.
- Servicio postventa, distribución y asistencia técnica

### Delegado técnico comercial

*Frans Bonhomme | Noviembre de 2011 - Junio de 2012*

- Venta, administración comercial, marketing.
- Servicio postventa, distribución y asistencia técnica

### Otros empleos

*Delisisha 81, Socio fundador | 2016 - 2018*

*Scalpers, Asociado Comercial | Septiembre de 2014 - Abril de 2015*

## PERFIL ACADÉMICO

### Universidad de A Coruña

*Septiembre de 2010 - Junio de 2011*

Administración y dirección de empresas

### Centro de enseñanza Liceo La Paz

*Graduación Junio de 2009*

Enseñanzas superiores de administración y finanzas