



GUILLEM P

Fecha de nacimiento: 21/01/1993

Provincia: Girona

Experiencia Laboral

· Actualmente trabajando de Comercial en la empresa Suministres Jovi S.L. Inicio 10-05-21.

Hepoluz S.L

(Comercial)

Desde: 05/10/2019 **Hasta:** 16/04/2021

Posición: Comercial

Tareas realizadas: Trabajo con cartera de clientes del sector eléctrico principalmente. Tratando con instaladores, suministros industriales, ferreterías, gardens, materiales de construcción, piscineros, caravaning, etc.

Gestión de cartera: nuevos clientes, fidelizar existentes, plan de ventas para conseguir objetivos.

Médicos sin Fronteras

(Comercial)

Desde: 10/04/2018 **Hasta:** 13/09/2019

Posición: Captador y Responsable de equipo

Tareas realizadas: Trabajo con el objetivo de captar socios para la ONG. Consiste tanto en fidelizar los clientes existentes, como buscar nuevos colaboradores. Realizar gestión de equipo y cumplir objetivos.

Fragadis (SPAR)

Desde: 25/02/2018 **Hasta:** 03/04/2018

Posición: Cajero / Reponedor

Tareas realizadas: Realizar cobros de la compra de los clientes y reponer el stock del local.

Würth España

(Comercial)

Desde: 15/11/2016 **Hasta:** 15/02/2018

Posición: Vendedor Júnior y Sénior

Tareas Realizadas:

Gestionar una cartera de clientes: realizando cobros, organizando las visitas, gestionando mi propio horario, etc. Solucionando incidencias de material, manteniendo contacto directo y regular con el cliente, haciendo nuevos clientes y recuperando la relación comercial con los antiguos.

Trabajo con objetivos con volumen de ventas de 20.000 euros mensuales de media. Ventas en el sector del metal con alrededor de unas 20.000 referencias.

Wesser and Partner

(Comercial)

Desde: 14/04/2014 **Hasta:** 17/10/2016

Posición: Captador Face to Face

Responsable de Equipo

Responsable Provincial

Tareas Realizadas:

Trabajo con el objetivo de captar socios para diferentes ONG's. Consiste tanto en fidelizar los clientes existentes, como buscar nuevos colaboradores.

Gestión de equipo dando formación y realizando seguimiento para cumplir con los objetivos.

Gestión de la provincia de Tarragona.

Estudios

Educación Secundaria Obligatoria (ESO)

Desde: 2006 **Hasta:** 2010

Nombre de la institución: IES Domènech i Montaner

Bachillerato

(Ciencias)

Desde: 2010 **Hasta:** 2012

Nombre de la institución: IES Baix Camp

FP Técnico Informático

(Grado Superior)

Desde: 2013 **Hasta:** 2014

Nombre de la institución: IES Domènech i Montaner

Especialidad: Diseño informático

Idiomas

Inglés**Detalle:**

Título oficial PET (B1) de la Universidad de Cambridge (ESOL)

Nivel Hablado: Medio

Nivel Escrito: Medio

Nivel Leído: Alto

Catalán

Detalle:

Nivel Hablado: Nativo, Excelente

Nivel Escrito: Excelente

Nivel Leído: Excelente

Castellano

Detalle:

Nivel Hablado: Nativo, Excelente

Nivel Escrito: Excelente

Nivel Leído: Excelente

Ofimática-Informática

Ofimática

Nombre del programa: Microsoft Office (Word, Power Point, Excel), PDF Creator, Drop Box...

Informática

Nombre del programa: PhotoShop, Linux, Internet Explorer, Winrar, Autocad, Dreamweaver...

Información adicional

Objetivos:

Busco un nuevo empleo que me pueda proporcionar la oportunidad de demostrar mis ganas de hacer un buen trabajo y durante largo tiempo.

Quiero presentarme a este puesto de trabajo para crecer personalmente adquiriendo nuevos y mejores conocimientos, para su posterior aplicación en un buen ambiente de trabajo.

El trabajo en equipo, el esfuerzo, la perseverancia y la responsabilidad son factores y capacidades que poseo para ofrecer un buen nivel de trabajo.

Otros

- **Permiso de conducir:** B
- **Vehículo propio:** Sí
- **Nacionalidad:** Española
- **Disponibilidad:** Inmediata, margen 1-2 semanas
- **Puesto Preferido:** Vendedor