



PERFIL

Soy profesional con amplia experiencia en el mundo comercial y de gestión de equipos.

En los últimos 17 años me he especializado en el ámbito de la distribución de materiales de construcción.

HABILIDADES

Liderazgo, animación y trabajo en equipo
Orientación a objetivos
Creatividad
Manejo de crisis
Formación continua

PROGRAMAS

Qlik Sense, Sales Force, PowerPoint, Teams, Excel, Access...

CONTACTO

Ubicación: Madrid

ID-3286 ALVARO

Director Regional / Jefe de ventas

ESTUDIOS

1995
Madrid,
España

Titulo Licenciatura Derecho
U.C.M. Universidad Complutense

EXPERIENCIA PROFESIONAL

SAINT GOBAIN IDAPLAC (Distriplac, Distribución especialista materiales construcción)
KAM / Jefe ventas Madrid
Tareas realizadas:

De
01/04/2013
a 05/03/2022
(Madrid -
España)

- Gestión directa de principales cuentas Región
- Responsable de equipo comercial externo e interno
- Promotor de nuevas estrategias para captación y recuperación.
- Cumplimiento parámetros

SAINT GOBAIN IDAPLAC (Distriplac)
Responsable delegación Burgos
Tareas realizadas:

De
04/10/2004
a 31/03/2013
(Burgos -
España)

- Apertura y consolidación de centro de negocio
- Creación y optimización cartera clientes
- Dirección equipos y responsable cuenta resultados

De 2003 a
2004

Otros más relevantes:

SISTEMAS TDM (fabricación y distribución / instalación suelos tec, techos y mamparas oficina)
Delegado comercial prescripción

De 2002 a
2003

MARTINEZ VILLAGORDO (comercialización y instalación Cubiertas y fachadas)
Delegado comercial Madrid

De 1999 a
2002

AZ PRODUCTOS (comercio servicios y productos telecomunicaciones)
Resp. operaciones e interlocutor grandes cuentas

IDIOMAS

Español: Natal | Inglés: Intermedio