

ID-42403

DATOS PERSONALES

Fecha Nacimiento: 06.09.1987
46860 Albaida



EXPERIENCIA PROFESIONAL

09/2019 – Actualidad

Grupo Hinojosa Packaging Solutions, Valencia

Gestor de Grandes Cuentas Nacionales (KAM) Envases y Embalajes de Cartón

- Gestión de grandes cuentas sector Alimentación a nivel nacional.
- Coordinación de las diferentes plantas del Grupo Hinojosa.
- Desarrollo de soluciones para envases y embalajes de cartón ondulado y compacto.
- Conocimientos en impresión Flexográfica, Offset y Digital.
- Captación de nuevos clientes.
- Análisis e investigación de mercados.
- Lanzamiento de productos de innovación.
- Desarrollo de envases primarios sostenibles sector alimentación para termoselladoras y termoformadoras.

06/2016 – 09/2019

Heineken España.

02/2018 – Actualidad Gestor Comercial C Ventas y Trade Marketing Canal Horeca, Murcia

- Gestión de distribuidores.
- Captación y fidelización de clientes. Negociación de acuerdos comerciales.
- Definición e implementación de estrategias comerciales.
- Análisis de mercado detectando oportunidades de negocio.
- Movilización de fuerza de ventas.
- Activación de la marca en punto de venta.
- Análisis de ventas y creación de planes de acción y planes promocionales.

06/2016 – 02/2018 Gestor de Activación, Ventas y Trade Marketing Horeca. Barcelona

- Asegurar la implantación en el punto de venta de los programas de publicidad, promoción e imagen de la Compañía en el canal Horeca.
- Aumentar la gama de productos en el punto de venta.
- Implementar las acciones de Trade Marketing.
- Activación de ventas.
- Captación de clientes.
- Coordinación con el departamento comercial.
- Aumentar la visibilidad de los productos en el punto de venta.
- Análisis del consumidor, competencia y mercado.
- Fidelización de clientes.

10/2015 – 06/2016
(8 Meses)

Bauhaus España. Barcelona

Asistente de compras.

- Gestión de producto.
- Pricing.
- Análisis de la competencia. Análisis del producto.
- Posicionamiento del producto.
- Control de Stock.
- Asistencia a tienda.
- Gestión y Planificación de las acciones promocionales.
- Participación en el proyecto de migración de datos al SAP.
- Gestión y mantenimiento de la base de datos del departamento.
- Asistencia a proveedores.

03/2015 – 08/2015
(6 meses)

Niro Granite España S.L.U/ Marca: Zirconio. Vilarreal, España

Área Manager Exportación. Alemania, Suiza, República Checa, Eslovaquia, Hungría, Georgia y Armenia.

- Desarrollo y control de la estrategia de ventas en los países asignados: selección de canales de distribución, determinar la red de ventas, establecer objetivos y organizar los equipos de ventas.
- Abrir mercados internacionales, responsabilidad del volumen de ventas en las áreas asignadas.
- Gestión, mantenimiento y control de resultados de los agentes comerciales en destino. Elaboración de informes de ventas para Dirección.
- Gestión de la cartera de clientes. Búsqueda directa de clientes potenciales y grandes cuentas.
- Análisis e investigación de Mercado.
- Planificación de la estrategia de Marketing y Comunicación. Posicionamiento de la marca y el producto en el mercado.

09/2012 – 02/2015
(2 años y 5 meses)

Vondom S.L.U/Plastiken S.L.U. Valencia, España

Área Manager Exportación Norte de Europa. Alemania, Austria, Bélgica, Holanda y Escandinavia.

- Desarrollo y control de la estrategia de ventas en el Norte de Europa: selección de canales de distribución, determinar la red de ventas, establecer objetivos y organizar los equipos de ventas.
- Gestión de Personal. 11 agentes comerciales a cargo.
- Planificación de la estrategia de Marketing y Comunicación.
- Gestión de la cartera de clientes.
- Organización y participación en ferias internacionales en los sectores del mueble, jardinería, bricolaje y menaje.
- Elaboración de informes de ventas para Dirección.

09/2011 – 07/2012
(10 meses)

Universitat de València. Valencia, España

Beca de colaboración en el departamento de Relaciones Internacionales de la Facultad de Economía.

Asistente de Coordinación en Departamento de Relaciones Internacionales

- Asistencia a estudiantes, programación de jornadas y eventos y actualización de boletín de información sobre programas de intercambio.

03/2011 – 09/2011
(6 meses)

Starbucks Company GMBH. Essen, Alemania

Asistente en el departamento de Marketing. Prácticas Profesionales.

- Análisis del mercado alemán, competencia, promociones y productos.
- Seguimiento y evaluación del Marketing Online. Elaboración Tesis de grado de la estrategia de Marketing Online de Starbucks.
- Participación en la elección de nuevos productos.
- Colaboración en la emisión de las campañas de marketing en el mercado Alemán y seguimiento de las ventas.

- 03/2009 \ 08/2009**
(6 meses) **Hotel la Calderona, Spa Sport\Club Resort. Bétera, España**
Asistente en el departamento de Ventas. Prácticas Profesionales.
- Organización y gestión de eventos, congresos y concentraciones de equipos deportivos.
 - Funciones administrativas.
 - Atención al cliente.
- 03/2007 \ 09/2007**
(6 meses) **Mediterranean Shipping Company Valencia S.A. España**
Asistente en del departamento de exportación hacia el Norte de Europa. 3 meses Prácticas Profesionales y 3 meses contrato laboral.
- Seguimiento y control de carga de contenedores.
 - Gestión de documentos aduaneros.
 - Atención al cliente.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- 03/2016 – 07/2016** **ESIC Business & Marketing School. Barcelona, España**
Postgrado en Retail Marketing
- El sector, el mercado y el consumidor. Estrategia de diferenciación.
 - La comunicación dentro y fuera del establecimiento.
 - La gestión del punto de venta.
- 09/2007 \ 06/2012** **Universitat de València. Valencia, España**
Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas
Programa internacional de doble titulación (09/2009 J 08/2011): Hochschule Bremen, Alemania: Bachelor of Arts (B.A.) "Betriebswirtschaft International Management", Especialidad Marketing.
- 09/2005 \ 05/2007** **C.I.P.F.P Ausias March. Valencia, España**
Ciclo formativo de grado superior en Comercio Internacional.
- 2003 –2005** 08/2004 – 06/2005 "Christian Collegiate Academy". Gulfport, Mississipi (EEUU).
Segundo de Bachiller realizado en EEUU.
09/2003 – 06/2004 Colegio La Concepción, Ontinyent, España. Primero de Bachiller.

IDIOMAS

- Alemán Nivel avanzado. Residencia en Alemania, dos cursos académicos y 2 años laborables.
- Inglés Nivel avanzado. IELTS Score: 6. Asignaturas estudiadas en inglés en la universidad.
Un curso académico en EEUU.
- Español y Catalán Idioma materno.

INFORMÁTICA

- Dominio avanzado** MS Office (Word, PP, Excel, Acces), Internet y SAP.
- Dominio Medio** Online Marketing, SEO, SEM, Redes sociales y análisis web.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carnet de conducir** Clase B (Octubre 2005)
- Disponibilidad para viajar** Total
- Movilidad geográfica** Total