

ID-59671 Pablo

Fecha de nacimiento: 12/06/1992

Domicilio: *Madrid*



¿QUIÉN ES PABLO?

Graduado en ingeniería y ciencia agronómica en la especialidad de producción por la universidad Politécnica de Madrid, master en administración y dirección de empresas con especialidad de enología por la IMF Business School.

Con amplia experiencia en gestión de personas y gestión de equipos de trabajo. Un perfil polivalente con capacidades demostradas en departamentos de formación, ventas y supply chain.

Con rápida adaptación a ambientes diversos, gran curva de aprendizaje y dedicación por el trabajo.

FORMACIÓN ACADÉMICA

2019 / 2021	MBA con especialidad en enología. <i>IMF Business School y Universidad Nebrija.</i>
2016 / 2017	Programa ERASMUS. <i>Agrobiology Faculty.</i> <i>Czech University of Life Sciences. Praga, República Checa.</i>
2012 / 2019:	Grado en Ingeniería y Ciencia Agronómica. <i>ETSIAAB.</i> <i>Universidad Politécnica de Madrid. Madrid, España.</i>

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

2015:	Certificado de coaching para equipos de trabajo. <i>Scouts de Madrid, Madrid, España.</i>
2014:	Certificado de primeros auxilios. <i>Scouts de Madrid, Madrid, España.</i>
2013:	Titulación de Coordinador de ocio y tiempo libre. <i>Escuela de tiempo libre Turma, Castilla y León, España.</i>
2012:	Titulación de monitor de ocio y tiempo libre. <i>Escuela de tiempo libre Censa, Madrid, España.</i>
2011:	Carnet de conducir B. <i>Madrid, España</i>

IDIOMAS

<i>Castellano:</i>	Nativo.
<i>Ingles:</i>	Nivel C1 certificado (British Council)

INFORMÁTICA

<i>Ofimática:</i>	Microsoft office.	Google Suite	Odoo
<i>Software técnico:</i>	AS400. Salesforce.	AutoCad. Dialux.	Pórticos. FileZilla. ArcGis. Manhattan Scale.

EXPERIENCIA LABORAL

Octubre 2021 / Actualidad <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Carrefour España Manager comercial. Gestionar al personal del equipo para alcanzar los objetivos. Analizar la cuenta de explotación marcando los planes de actuación para cumplir el plan comercial. Gestionar el Stock su correcto etiquetado, aprovisionar mercancía y negociar con proveedores acciones comerciales puntuales.
Enero 2020/ Julio 2021 <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Smileat Supply Chain Jr. Controlar el flujo de mercancía, el inventario, negociar con proveedores y marcar calendario de fabricaciones.
Septiembre 2019/ Julio 2020 <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Ayuntamiento de Madrid. Ponente de cursos formativos. Dar a conocer el mundo del vino, sus procesos y formar a los alumnos en la realización satisfactoria de distintos tipos de cata
Abril 2018 / Julio 2019 <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Leroy Merlin Vendedor especializado. Presentar los distintos productos que ofertamos y aconsejar a los clientes en función de sus necesidades.
2018 / Actualidad <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Concurso internacional Vinosub30 4ª, 5ª y 6ª edición. Jurado. Puntuar en catas a ciegas los vinos de las bodegas participantes y acompañar a sus representantes.
Septiembre / Diciembre 2017 Marzo/ Julio 2016 <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Viajes World Wide S.L. (Planesqui). Agente de viajes y animador de viajes. Planificación de viajes y gestión de los grupos en los viajes.

VOLUNTARIADOS

2016 / 2018: <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Asociación universitaria "Grupo de Montaña de Agrónomos". Miembro del equipo de gestión. Contribuir al buen funcionamiento de la asociación.
2011 / 2015: <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Grupo Scout Annapurna, Scouts de Madrid, MSC. Coordinador de Grupo / Monitor-Educador. Coordinar una media de 80 jóvenes, 14 monitores y 49 familias Contribuir al desarrollo de jóvenes realizando el programa educativo del grupo.
2013 / 2016: <i>Cargo:</i> <i>Función:</i>	Scouts de Madrid, MSC. Miembro del equipo asociativo. Coordinar durante el año los recursos y las actividades asociativas y dar soporte formativo.