

ID-41237 LARA

Comercial Senior



PERFIL

Supero las expectativas y objetivos de su compañía, transformo cada contacto en una venta.

Especial atención al detalle y cuidado de las necesidades del cliente. Hambre de seguir aprendiendo en cada reto profesional.

Estratega
Proactiva
Negociadora

CONTACTO

Madrid

EXPERIENCIA

<i>BIARRITZ GOURMET – Restaurante, catering y obrador</i> GERENTE	2020-ACT
Gestión y captación de cuentas. Control del personal y optimización del mismo Administración de recursos de la empresa. Control del producto y rentabilidad del negocio Apertura, control de obra y gestión de proveedores	
<i>CO.MARK – Consultoría de estrategia y operaciones</i> MADRID SALES MANAGER	2016-2020
Gestión de cuentas. Filtro y aclaración de portfolio comercial Negociación y cierre de contratos. Análisis de viabilidad. Captación e implantación del modelo de negocio	
<i>DEVELAPPS – Desarrollo de app móvil</i> MADRID SALES MANAGER	2015-2016
Prospección de mercado RRPP y captación de nuevos clientes Incrementar ventas, nuevos proyectos tecnológicos.	
<i>FEVER INC – Aplicación móvil de entretenimiento</i> PARTNER DEVELOPMENT MANAGER	2014-2015
Captación de partners, firma de contratos Incrementar ventas, formación del equipo de ventas Apertura de nuevas ciudades: Barcelona, Málaga y Valencia	
<i>CIA CANARIENSE – Compañía de tabaco</i> BRAND AMBASSADOR	2012-2014
Canal HORECA Implementar y presentar el producto a nuevos clientes Análisis de Mercado Incrementar ventas	

ESTUDIOS

<i>Licenciada en derecho</i> UNIVERSIDAD UC3M	<i>+ Estudios en MK digital</i> 2017-actulialidad
2005-2010	Desarrollo en página web WP Análisis digital Incremento de ventas online SEO SEM Gestión de rrss

HABILIDADES

- Nivel alto de inglés
- RRPP y comunicación
- Manejo de cualquier CRM y ofimática