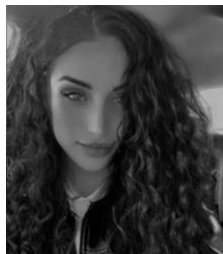


ID-59100 ANA

ADMINISTRACIÓN
DE EMPRESAS /
VENTAS



29 años - Permiso de conducir

CONTACTO

Madrid, España

SOBRE MI

"Me considero alguien que consigue lo que se propone, ya que creo que los logros son resultados de las decisiones que se toman y las metas que cada uno se ponga".
O "como propósito intento mejorar lo que soy y lo que hago de manera constante", entre varias más.

EXPERIENCIA

Representante Comercial Prosegur Soluciones S.L

Prosegur Soluciones S.L. - Desde febrero 2019 - Contrato Indeterminado - Cádiz, Málaga, Sevilla Sur

Gestión comercial, Gestión de visitas presenciales, venta directa, cierre de ventas, gestionar cartera de clientes, tareas administrativas, venta telefónica, ampliación de cartera de clientes, prospección nuevos clientes particulares y empresas.

Teleoperadora /Marketing Digital

Productos Online S.L - Febrero 2015 a diciembre 2018 - Madrid - España

Recepción de llamadas, llamada fría a potenciales clientes para ofrecer nuestros servicios y concertar visitas con nuestros comerciales, cierre de visitas, atención al cliente, negociación, incidencias técnicas.

Asesora Comercial/ Departamento de Ventas y Administración

Seguros Mapfre - Abril 2012 a enero 2015

Asesora Comercial, atención al cliente, gestión de documentos, venta a puerta fría, venta telefónica, visitas concertadas, atención al cliente, soporte técnico, tareas administrativas, aplicaciones informáticas, elaboración de presupuestos, cierre de ventas, captación nuevos clientes, fidelización, bajas.

FORMACIÓN

Publicidad y Marketing Digital

MUTUA CESMA

Junio 2019 a octubre 2019

Curso de 125 horas.

Contabilidad y Fiscalidad

CENTRO DE ESTUDIOS GOBIERNO DE ESPAÑA FENXA

Octubre 2015 a febrero 2016

Contabilidad Rama General Actualizada

LICENCIATURA

UNIVERSIDAD DE MALAGA

Septiembre 2009 a septiembre 2013

CIENCIAS ECONOMICAS Y EMPRESARIALES

F.P. SUPERIOR COMERCIO INTERNACIONAL

I.E.S. ISLA VERDE

Septiembre 2010 a abril 2013

Comercio Internacional y Marketing

Secundaria Obligatoria

I.E.S AZAHAR

Educación Secundaria Obligatoria

COMPETENCIAS

Espíritu comercial

- Venta de productos y servicios

Movilidad geografica

- Coche propio
- Disponibilidad a nivel nacional

Rasgos como persona

- Empatía, sociabilidad, escucha, capacidad crítica, buena presencia.

Actividades de liderazgo

- Puntualidad, organización, trabajo en equipo, facilidad de aprendizaje, facilidad de adaptación, fluidez verbal, decisión.
- Constancia,

Habilidades informáticas

- Programas informáticos