



ID-58524 Antonio

Madrid

APTITUDES

Dinámico

Emprendedor

Resolutivo

Ventas en hostelería y alimentación.

Capacidad de organización, comunicación y negociación.

Analítico

Con autonomía

Trabajo en equipo

Avanzados conocimientos en ventas.

Afán de superación y mejora continua.

Experiencia Laboral

2019 – Actual COMERCIAL

COMERCIAL ALBE LACTEAS DEL JARAMA (Sector alimentación y bebidas)

- Gestión cartera de clients.
- Gestión de cobros.
- Gestión captación clientes nuevos
- Tutor nuevas incorporaciones.

2017 – 2019 VENTAS

INNOVERY ESPAÑA

- Responsable de presupuestos.
- Diseño estrategias.
- Planificación de objetivos y seguimiento para alcanzarlos.
- Motivación personas a cargo.
- Acompañamientos a comerciales.
- Ventas directas clientes potenciales.

1999 – 2016 GESTOR COMERCIAL

CALIDAD PASCUAL (Sector alimentación y bebidas. +4.500 empleados)

- Gestor ventas y captación de clientes en rutas tanto en Alimentación como Horeca.
- Responsable Hostelería Organizada.
- Gestión de cobros.
- Promotor de rutas alcanzando categoría comercial PR3.

1991 – 1993 ADMINISTRATIVO, ATT CLIENTE NACIONAL

ELLESSE ESPAÑA (Sector ropa deportiva. +500 empleados)

- Gestión administrativa y atención al cliente a nivel nacional.

Educación

- **MASTER DIRECCION COMERCIAL Y MARKETING - 2019** (En curso)
- **F.P.1 / F.P.2 TEC. ESPECIALISTA ADMINISTRATIVO | 1988 - 1993**
C.E. Karmay

Otros

- **PLANIFICACIÓN, ORGANIZACIÓN Y NEGOCIACION COMERCIAL / 2010**
(Universidad Francisco de Vitoria)
 - **VEHICULO PROPIO**
 - **DISPONIBILIDAD INMEDIATA**
-