



CURRICULUM VITAE

ID-49031

Lugar y fecha de nacimiento
Nacionalidad
Sexo

San Sebastián 06/08/1979
Española
Varón

Experiencia laboral

Fechas
Nombre y dirección de la empresa
Tipo de empresa o sector
Profesión o cargo desempeñado
Funciones y responsabilidades principales

de diciembre 2018 a la actualidad

Ricoh –
Servicios Printing / Gestión Documental
Ejecutivo comercial

- Definir y ejecutar el Account Plan de cada una de las cuentas clave asignadas.
- Cierre de oportunidades para la consecución del 100% de resultados de venta.
- Transmitir la propuesta de valor de la compañía como referente en los diferentes ámbitos de negocio.
- Identificar proactivamente áreas de mejora en el cliente, con un enfoque orientados a la reducción de costes y planteamientos globales de optimización.

Fechas
Nombre y dirección de la empresa
Tipo de empresa o sector
Profesión o cargo desempeñado
Funciones y responsabilidades principales

de abril 2016 a diciembre 2018

I.S.U.S SL – Donostia
Servicios Informáticos
Responsable de Proyectos

- Detección de necesidades del cliente y presentación de ofertas comerciales.
- Formación inicial, seguimiento y apoyo a las nuevas unidades de negocio.
- Colaboración con el departamento de pricing de la compañía para proyectos especiales (CRM, nuevos servicios, etc.).
- Supervisar y realizar informes de los proyectos del cliente final.
- Coordinar las distintas acciones a realizar.

Fechas
Nombre y dirección de la empresa
Tipo de empresa o sector
Profesión o cargo desempeñado
Funciones y responsabilidades principales

de septiembre 2013 a marzo 2014

FEDEX – Aerop. A.Suarez, Madrid
Global Shipping
Ejecutivo Ventas

- Maximizar ingresos y garantizar la satisfacción óptima del cliente por cada línea de servicio.
- Asegurar un movimiento efectivo del flete a través de las redes de FedEx.
- Generación proactiva / ventas de volúmenes y uso apropiado de descuentos/precios.
- Manejo de las solicitudes de punto a punto / GTI de cualquier cliente o posibles clientes.
- Coordinar acciones con otros departamentos para garantizar que los envíos se entreguen de acuerdo a las directrices de la compañía.

Fechas
Nombre y dirección de la empresa
Tipo de empresa o sector
Profesión o cargo desempeñado
Funciones y responsabilidades principales

de septiembre 2006 a agosto 2010

AIG Life (MetLife Alico) –Madrid - España
Multinacional de Seguros
Ejecutivo de cuentas para el Dpto. de Brokers y Mediadores

- Formación de equipos comerciales propios y de clientes.
- Áreas de capacitación de ventas, gestión del tiempo, adaptación al cambio.
- Negociación de nuevos acuerdos con las corredurías de seguros.
- Presentación de ofertas a concurso.
- Coordinación de equipos comerciales en call center para venta de campañas propias.

Fechas	de abril 2004 a agosto 2006
Nombre y dirección de la empresa	ADECCO – Madrid - Spain
Tipo de empresa o sector	Multinacional dedicada a los Recursos Humanos
Profesión o cargo desempeñado	Director de Oficina
Funciones y responsabilidades principales	• Comienzo como ejecutivo comercial pasando a los cuatro meses a director de la delegación de María de Molina II. • Responsable de la cuenta de resultados (volumen 3,5 MM euros). • Análisis y establecimiento del budget anual junto a la Dirección Regional. • Actividades comerciales: negociación con las empresas clientes en las áreas de trabajo temporal, externalización, selección y formación.

Educación y estudios

Fechas	2001 - 2003
Tipo de cualificación obtenida	Grado Superior en Administración de Sistemas Informáticos, IT
Nombre del Centro	Academia de Estudios Generales de San Sebastián
Fechas	1983 - 1998
Tipo de cualificación obtenida	Bachillerato
Nombre del Centro	Colegio Católico Santa María Marianistas
Idioma materno	Español
Otro (s) idioma (s)	Inglés - Professional working proficiency Euskera - Intermedio
Conocimientos informáticos	Conocimientos avanzados: Cloud computing, Diseño web, Redes y Bases de Datos.
Aptitudes y competencias	Capacidad de trabajo bajo presión. Acostumbrado a entornos multiculturales. Adaptación, autogestión y rápido aprendizaje. Cualidades para el liderazgo de equipos comerciales y fuerzas de venta.
Permiso de conducir	Sí
Otros datos de interés	Entre los años 2010 y 2013 estuve viviendo en Sydney y Perth (Australia) y en Cebú (Filipinas). Durante este periodo estuve estudiando inglés y trabajando como cocinero en Australia y como Sales Agent en Author Solutions en Filipinas.