

EXTRACTO

Soy una profesional especializada en Trade Marketing y Ventas, con más de 10 años de experiencia trabajando en diferentes sectores y canales de distribución.

Me defino como una persona de mente abierta, pragmática, dinámica, con iniciativa y ganas de escuchar. Me gusta trabajar en equipo y afrontar proyectos innovadores que exijan superación.

Tengo un Master en Marketing y Ventas de ESIC y un programa superior de Marketing Digital en ISDI.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

LACTALIS PULEVA
Regional Trade Marketing
Jun 2017 - Act

Identificación de oportunidades de desarrollo de Negocio para las zonas a mi cargo.
Definición de los Planes de Ponderada y Sustitución de referencias.
Desarrollo de Acciones de Trade Marketing, gestionando el presupuesto asignado.

VODAFONE
Sales Representative
Mar 2013 - Abr 2016

Coordinación con el canal de distribución para la correcta venta el portfolio.
Definición y seguimiento de la consecución de los objetivos en el punto de venta.
Control de la correcta implementación de acciones de marketing y promociones.

VODAFONE
Trade & Retail Marketing
May 2006 - Mar 2013

Desarrollo de acciones de Trade Marketing para potenciar ventas.
Gestión de eventos e incentivos de ventas.
Desarrollo e implementación de iniciativas para la mejora de la imagen del PdV

EDUCACIÓN

2006 - 2007 Master en Dirección Comercial y Marketing ESIC, Madrid

Abr - Dic 2016 Título Técnico Marketing Digital, ISDI, Madrid

1996 - 2000 Ingeniería Técnica Informática - Universidad Complutense

HABILIDADES

- Coaching y formación
- Ventas
- Negociación
- Organización
- Liderazgo
- Comunicación
- Planificación Estratégica
- Espíritu creativo
- Trabajo en equipo
- Innovación
- Orientación a objetivos
- Empatía

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

HABILIDADES NEGOCIACIÓN
Instituto Nuevas Tecnologías
Vodafone

COMUNICACIÓN
IED Barcelona

IDIOMAS

Inglés:
Nivel Alto Hablado y Escrito

Francés:
Nivel básico Hablado y Escrito