

Adrián

ID-28182

📍 48930, Getxo, Vizcaya



FORMACIÓN

06/1995 **I.F.P Costa de Azahar** | Castellón

Técnico Especialista en Actividades Hoteleras: Turismo y Restauración.

HISTORIAL LABORAL

07/2021 - Actualidad

Suntory España | Vizcaya

Gestor Hostelería

Gestión de Clientes canal Horeca a través de Mayoristas

- Gestión de cuentas de hostelería, con rutas semanales, presentación de ofertas, ampliación del portfolio en los clientes y seguimiento de los pedidos hasta su entrega.

02/2013 - 03/2021

Bacardí España | Área Norte

Gestor Punto de Venta

Gestionar Clientes de Hostelería a través de Mayoristas

- Gestión de cuentas con facturaciones superiores a 2,5MM
- Realización e implementación de acuerdos comerciales obteniendo siempre el ratio de beneficio establecido
- Trato individualizado por cliente y seguimiento de las tareas realizadas con planes de cuenta personalizados
- Acompañamiento a fuerza de ventas para incrementar la rotación y distribución en el punto de venta
- Negociación de cuentas claves del área

Dar cobertura a Clientes de Alimentación y Cash&Carry Nacionales y Regionales: Makro, Gros Mercat, Unide y Clientes Regionales.

- Cumplimiento estándares de visibilidad marcados por la compañía: "Kpis" en cada punto de venta.
- Comprobar ejecución de lo pactado de forma regular en cada pdv: implementación en el lineal, mancha de marca, carcelería, comunicación de pvps.
- Negociación de acciones locales - Negociación de acuerdos en los clientes.

Asesoramiento, buena relación y comunicación con los responsables de cada centro o local, así como resolución de incidencias.

05/2011 - 02/2013

Winche Redes Comerciales | Área Norte

GESTOR PUNTO DE VENTA

Implementación de PLV para distintas campañas y distintas empresas.

09/2010 - 05/2011

Estrella Damm | Bilbao

Promotor Comercial

Seguimiento de presupuestos del grupo en la zona de Bilbao y Durangesado, gestión de distribuidores asignados, seguimiento de actividad comercial, acompañamiento y dirección de fuerza de ventas, resolución de incidencias en los clientes.

RESUMEN PROFESIONAL

Cuento con una gran capacidad de aprendizaje, motivación y flexibilidad y actualmente estoy en busca de una oportunidad laboral. Además, tengo disponibilidad inmediata y movilidad geográfica.

APTITUDES

- Negociación: Avanzado
- Ventas: Avanzado
- Ventas Directas: Avanzado
- Planificación: Avanzado
- Gestión Puntos de Venta: Avanzado
- Trabajos con CRM: Avanzado

INFORMACIÓN ADICIONAL

PERMISO DE CONDUCIR: AM – B

REFERENCIAS

AFICIONES

- Deporte
- Viajar
- Leer

03/2005 - 08/2010

Berzosa Hostelería | Bilbao

Comercial

Mantenimiento de la cartera de clientes asignada. Visitas mensuales, presentación de ofertas y elaboración de pedidos, cobro de las facturas.

10/2001 - 02/2005

Hoteles Silken | Bilbao

Encargado de Cafetería